

**Khalid D. - Né**  
**78100 Saint Germain En Laye**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 2009220801**

## **Acheteur technique travaux et energie**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2017** : Bac +5

Master Achats Collaboratifs Stratégiques

**2013** : Bac +3

Licence Technico-commercial en milieu industriel dans le domaine droit, économie, gestion

**2010** : Bac +2 à ISCG Paris sur Paris

BTS Négociation Relation Client

**1998** : Bac

Baccalauréat Energétique /Electrotechnique

### **Expériences professionnelles**

---

**01/2019 - 06/2020** :

Acheteur technique travaux et Energie chez Chru De Nancy sur Nancy

- Recensement des besoins GHT, réunion et animation des groupes de travail.
- Définition des priorités et planification (PAAT 2019 /2020) - Assurer la rédaction du CCAP et anime la rédaction du CCTP auprès du ou des experts
- Organisation et suivi opérationnel des activités/projets pour la mise en place et l'exploitation du réseau CVC.
- Gérer des projets dans le respect des plannings, des budgets, des procédures
- Anticiper les contraintes, les risques et les demandes, notamment en site occupé
- Négocier des contrats avec l'appui du service juridique et des prescripteur techniques
- Plan d'action GHT, suivi fournisseurs et des marchés UNIHA, RESAH, UGAP.
- Elaboration des RAO et passage en commission

**2018 - 2018** :

Acheteur chez Groupe Hospitalier Du Havre sur Le Havre

- Etude sur le choix technique pour évaluer l'achat des machines industrielles pour l' UPC de l'hôpital
- Rédaction des aspects techniques DCE, BPU et analyse des offres

**2017 - 2018** :

Acheteur Technique chez Engie Home

- Etude et accompagnement d'un centre / usine de reconditionnement pour améliorer et créer des gains achats.
- Améliorer la performance et la compétitivité du service achats à les fournisseurs

**2015 - 2016** :

Acheteur-Chargé d'affaires chez Gt-industrie

- Négociation et création de partenariat avec les achats, la direction technique et la production.
- Achat et commercialisation de machines industrielles en France et l'étranger (GE ; Machine outils ; Turbine à gaz)
- Travail de recherche sur différent secteur d'activité (carrière, énergie, laboratoire, industrie...)

### **2012 - 2015 :**

#### Technico-commercial secteur industrie chez Skf

- Etude et recherche technique pour des produits mécaniques, des solutions ou des équipements industriels en France et à l'étranger.
- Suivi portefeuille sur les régions PACA / Est /Bretagne et recherche sur des produits d'équivalence

### **1999 - 2011 :**

#### Responsable Technique chez Ministère Des Finances

- Manager l'équipe des services techniques (tous corps de métiers) et accompagnement
- Diagnostic des défaillances et intervention sur des groupes de production d'eau glacée, moteurs électriques, régulations, GMAO, chaufferie..
- Suivi et contrôle des exploitations sur un réseau CVC
- Gestion de différents sites de production à distance à partir de logiciel informatique industrielle Citek siemens

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

- Etudier, consulter, négocier les conditions d'achats en accord avec la politique Achats
- Conduite de projet et acquis pluridisciplinaires
- Mener à bien les conditions d'achats avec les fournisseurs et les services internes (Q/C/D)
- Amélioration et promotion de l'innovation.
- Manager une équipe

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

- Art martial
- voyage en mode globe-trotter...
- Athlétisme spécialité 1500 m et 5 /10 km