

**William B.** - Né en Juin 1993  
**75015 Paris**  
**3 ans d'expérience**  
**Réf : 2010070751**

## Acheteur

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2019** : Bac +5 à Kedge Business School sur Paris  
Master 2 Management des Achats Internationaux et Innovation

**2018** : Bac +5 à Paris Saclay sur Paris  
Master 1 Gestion de Production, Logistique et Achats

**2016** : Bac +3 à Université Paris XII sur Paris  
Licence Administration et Echanges Internationaux

### Expériences professionnelles

---

**10/2018 - 11/2019** :

Acheteur Facility Management chez Stallergenes Greer sur Antony

Gestion d'appel d'offres (Nettoyage, Sécurité, Outil d'analyse financière, Cartes Achats, Travel), 3,5M€ T/O  
Analyse globale des dépenses du groupe et de la couverture du Service Achats, identification des opportunités de rationalisation

Objectif 2019 : Optimiser le processus achats : Réduire le process de validation des demandes d'achats (45 000 DA/an)

**09/2017 - 10/2018** :

Acheteur Junior Climate & Engine Cooling System chez Renault sur Guyancourt

Gestion d'appel d'offres (analyse, négociation, calcul NPV, choix fournisseur) d'un capteur de qualité d'air marché Europe-Asie, 15M€ T/O

Pilotage des enquêtes capacitaires fournisseurs (enquêtes sur plateforme commune et suivi de plan d'actions)

Gestion des variations de prix contractuelles (suivi, reporting économique sur le périmètre, analyse écarts-prix des références périmètre)

**03/2017 - 09/2017** :

Assistant commercial back-office chez Foncia sur Montrouge

Support opérationnel auprès de l'équipe commerciale (de la constitution du mandat au suivi de financement-notaire, traitements des mails...)

Soutien administratif de la gestion de copropriété (traitement des mails, traitements des urgences, planning...)

Veille informatique de l'outil de gestion (Oracle ThetraWin)

**05/2016 - 10/2016** :

Gestionnaire de parc automobile chez Les Laboratoires Biopharma, Cameroun

Optimisation des coûts kilométrique

Mise en place de carte carburant

Optimisation et gestion des contrats de maintenance

Amélioration de la gestion administrative des départements Maintenance et Livraison Nationale

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Gestion d'appel d'offres/Management des Achats Internationaux et Innovation

## Permis

---

Permis A1 Permis B

## Centres d'intérêts

---

Football

Rugby

Basketball

Volley-Ball

Trekking (Mont Cameroun 2008)