

Carlo B. - Né en 1987
95100 Argenteuil
11 ans d'expérience dont 9 à l'étranger
Réf : 2010200942

Expert des relations commerciales / administrateur des ventes / logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 : à Chambre de Commerce de Paris sur Paris
Attestation HACCP obtenue

03/2006 : à Université de Salerno, Italie
Laurea en Economie et Commerce

Expériences professionnelles

01/2020 - 03/2020 :

Conseiller spécialiste chez Comptoir Des Voyages, Italie

Conception et vente de voyages sur mesure en Italie.

Identification des besoins, des centres d'intérêt et du budget des clients afin de leur proposer des solutions de voyage correspondant à leurs souhaits.

Relation avec les fournisseurs et les prestataires de services

02/2015 à ce jour :

Responsable du pôle Economie Sociale et Solidaire chez Île Du Monde, Italie

Conception, mise en oeuvre et coordination des activités du traiteur solidaire multiculturel, Île des Savoirs, dispositif d'insertion professionnelle de porteurs de savoirs faire traditionnels.

Développement des canaux commerciaux, coordination des activités des cuisiniers, organisation et gestion des évènements, logistique, administration et comptabilité

2014 - 2018 :

Country Manager chez Vicbag It Srl, Italie

Gestion des activités de la filiale Italienne du Group.

Relations commerciales avec les acteurs majeurs de la GDO, en Italie, Croatie, Slovénie.

Suivi des flux logistiques, maritimes de l'Asie aux ports Italiens et terrestres, des ports aux entrepôts des clients.

Etude et conception d'offres logistiques personnalisées en fonction des exigences des clients. Coordinateur des tâches administratives et comptables

2011 - 2013 :

Responsable commercial marchés Italien et Hispanophone chez Sid-bijoux

Chargé du suivi commercial et du développement d'un portefeuille de clients.

Développement du chiffre d'affaire à travers campagnes de prospections.

Gestion des contenus des deux principaux sites internet de la société.

Accueil physique des clients lors des salons et évènements

2009 - 2011 :

Réceptionniste chez Hôtel Holiday Inn sur Paris

2006 - 2009 :

Directeur chez Agence De Voyage Vai A Quel Paese..., Italie

Chef d'entreprise - Direction technique - Création de voyage sur mesure - Logistique et coordination - Relation clients

2005 - 2005 :

Commercial export chez Pastificio Pipolo (producteur De Pâtes), Italie

Stage de 7 mois - Participation au plan de développement pour le commerce sur le marché espagnol

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Italien (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Analyste d'affaires
- Import/Export
- Logistique
- Techniques commerciales

Centres d'intérêts

- Passionné par la diversité culturelle.
- Expert en oenologie et gastronomie italienne
- Passionné par les voyages et le tourisme
- Passionné par le jeu d'échecs
- Très bonne culture générale
- Passionné par la littérature et la musique