

**Carlo B.** - Né en 1987  
**95100 Argenteuil**  
**11 ans d'expérience dont 9 à l'étranger**  
**Réf : 2010200942**

## **Expert des relations commerciales / administrateur des ventes / logistique**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2016** : à Chambre de Commerce de Paris sur Paris  
Attestation HACCP obtenue

**03/2006** : à Université de Salerno, Italie  
Laurea en Economie et Commerce

### **Expériences professionnelles**

---

**01/2020 - 03/2020** :

Conseiller spécialiste chez Comptoir Des Voyages, Italie

Conception et vente de voyages sur mesure en Italie.

Identification des besoins, des centres d'intérêt et du budget des clients afin de leur proposer des solutions de voyage correspondant à leurs souhaits.

Relation avec les fournisseurs et les prestataires de services

**02/2015 à ce jour** :

Responsable du pôle Economie Sociale et Solidaire chez Île Du Monde, Italie

Conception, mise en oeuvre et coordination des activités du traiteur solidaire multiculturel, Île des Savoirs, dispositif d'insertion professionnelle de porteurs de savoirs faire traditionnels.

Développement des canaux commerciaux, coordination des activités des cuisiniers, organisation et gestion des évènements, logistique, administration et comptabilité

**2014 - 2018** :

Country Manager chez Vicbag It Srl, Italie

Gestion des activités de la filiale Italienne du Group.

Relations commerciales avec les acteurs majeurs de la GDO, en Italie, Croatie, Slovénie.

Suivi des flux logistiques, maritimes de l'Asie aux ports Italiens et terrestres, des ports aux entrepôts des clients.

Etude et conception d'offres logistiques personnalisées en fonction des exigences des clients. Coordinateur des tâches administratives et comptables

**2011 - 2013** :

Responsable commercial marchés Italien et Hispanophone chez Sid-bijoux

Chargé du suivi commercial et du développement d'un portefeuille de clients.

Développement du chiffre d'affaire à travers campagnes de prospections.

Gestion des contenus des deux principaux sites internet de la société.

Accueil physique des clients lors des salons et évènements

**2009 - 2011 :**

Réceptionniste chez Hôtel Holiday Inn sur Paris

**2006 - 2009 :**

Directeur chez Agence De Voyage Vai A Quel Paese..., Italie

Chef d'entreprise - Direction technique - Création de voyage sur mesure - Logistique et coordination - Relation clients

**2005 - 2005 :**

Commercial export chez Pastificio Pipolo (producteur De Pâtes), Italie

Stage de 7 mois - Participation au plan de développement pour le commerce sur le marché espagnol

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Italien (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Analyste d'affaires
- Import/Export
- Logistique
- Techniques commerciales

## Centres d'intérêts

---

- Passionné par la diversité culturelle.
- Expert en oenologie et gastronomie italienne
- Passionné par les voyages et le tourisme
- Passionné par le jeu d'échecs
- Très bonne culture générale
- Passionné par la littérature et la musique