

Stéphano C. - Né en Avril 1994
94700 Maisons-alfort
2 ans d'expérience
Réf : 2010220800

Assistant commercial export

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2020 : Bac +5 à ESCG Paris - www.escg-paris.com sur Paris
Bac+5 Titre de Manager d'Affaires Internationales (RNCP niveau I)

2018 : Bac +4 à ESCG Paris - www.escg-paris.com sur Paris
Bac+4 Titre de Responsable Technico-commercial France & International (RNCP niveau II), spécialisation Commerce international (MDI)

2012 : Bac +1 à Université de Créteil sur Créteil
1ère année de Licence LEA (Langue Etrangère Appliquée)

2011 : Bac à Lycée Mahatma Gandhi sur Saint-andré
Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion (STG) option Comptabilité et Finance d'entreprise (CFE)

Expériences professionnelles

05/2019 - 10/2019 :

Commercial Export chez Salama Logistique sur Cachan

- Gestion administrative / Négociation
- Commercial terrain / Gestion des Appels d'offres
- Développement des process utilisés/ Traitement des litiges SAV
- Etude de marché/ Prospection/ Gestion des courses effectué par les chauffeurs

11/2016 :

Commercial chez Dekra Certification sur Bagneux

- Prospection / Négociation
- Recherche de nouveaux partenaires

06/2016 - 07/2016 :

Assistant marketing chez Sidemash sur Orsay

- Etude de marché / Street marketing
- Prospection / Négociation

02/2015 - 03/2015 :

Commercial terrain chez Odi Protection sur Torcy

- Prospection téléphonique / Terrain
- Prise de Rendez-vous / Négociation / Vente porte à porte
- Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel) / Listing / Mailing

02/2014 - 03/2014 :

Assistant commercial et marketing chez Spartiate Production sur Romainville

- Prospection téléphonique / Terrain
- Listing / Mailing / Rendez-vous
- Négociation / Étude de marché / Street marketing
- Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel)
- Participation à un projet publicitaire

04/2012 :

Organisateur d'évènement à titre privé pour particulier

02/2011 :

Observation d'une entreprise import-export de vanille (stage d'observation)

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Commercial : Etude de marché / Prospection / Négociation/ Vente B to B/ Vente B to C / Traitement des litiges SAV/

Gestion des Appels d'offres/ Suivie des commandes

Marketing : Street marketing / Animation des réseaux sociaux / Tenue d'une e-shop

Management : Gestion et coordination d'une équipe / Reporting / Gestion administrative

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football (Club)