

Etienne B. - Né en Mars 1997
76600 Le Havre
3 ans d'expérience
Réf : 2010270610

Employé commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : Bac +2 à PROMEO Centre de formation sur Saint-quentin (02)
BTS Management des Unités Commerciales

2017 : Bac +1 à Université de Picardie Jules Verne sur Amiens (80)
L1 STAPS (Sciences et Techniques des Activités Physiques et Sportives)

2015 : Bac à Lycée Porte Océane sur Le Havre (76)
Baccalauréat Économique et Social/Option Économie Approfondie

Expériences professionnelles

02/2020 - 09/2020 :

Responsable de rayon chez Décathlon sur Thonon-les-bains

Définition de la politique commerciale :

- Choix de gammes, mobilisation des équipes, mise en oeuvre d'événements commerciaux etc.

Coordination et animation commerciale :

- Mise en place d'une politique d'animation, définition de l'aménagement des rayons et de l'espace commercial

Analyse et développement de la performance économique :

- Définir les objectifs commerciaux, garantir et développer les performances économiques, reporting de

l'activité/Gestion des ressources humaines :

- Encadrement de l'équipe (8 à total mag), recrutement, entretiens mensuels, création de contrats de travail, gestion des ressources humaines etc.

09/2017 - 06/2019 :

Employé commercial chez E. Leclerc Harly sur Harly (02)

- Gestion de la relation cliente

- Gestion d'équipe

- Gestion des stocks

- Vente

- Mise en place d'espace attractif (réimplantation totale, recadrage de rayon, mise en place du prospectus zone promotionnelle, implantation)

- Mise en rayon

06/2017 - 08/2017 :

Vendeur, conseiller vente chez Sport 2000 - Intermarché, Galerie Marchande sur Gauchy (02)

- Vente

- Renseignement client

- Gestion des stocks

- Réimplantation de rayon

- Mise en place des Soldes (ILV, PLV, Publicité)

07/2015 - 07/2016 :

Staff Organisation chez Rudy Gobert Basketball sur Saint-quentin (02)

- Mise en place du Media Day
- Gestion des réunions coaches
- Élaboration du planning des semaines
- Entraîneur
- Gestion des Gymnases

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Manager une équipe
- Construire mon offre commerciale
- Piloter des projets d'action et de management (action commerciale, action d'organisation interne, études de l'offre commerciale et de la clientèle)
- Analyses des résultats
- Maîtrise de la relation clientèle
- Écoute active
- Convainquant et influençant
- Fidéliser la clientèle de l'unité commerciale

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Joueur haut niveau Basketball