

Rezki T. - Né en 1980
69007 Lyon
17 ans d'expérience
Réf : 2010291547

Business developer b to b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2020 : Formation à CCI de Lyon sur Lyon
Formation jeune vendeur promotion 41

2000 : Bac +2 à Lycée LA MACHE sur Lyon
BTS électrotechnique

1998 : Bac à Lycée la Matinière Monplaisir sur Lyon
BAC électrotechnique

Expériences professionnelles

2012 - 2019 :
Responsable des ventes chez Snd Distribution (mobilax) - Grossiste /importateurs De Pièces Détachées
Téléphoniques Et Accessoires sur Lyon
Gérant de plusieurs centres de profits franchise point service mobile

2010 - 2012 :
Chef d'agence chez Laho-tec (groupe Loxam) sur St Genis Laval

2007 - 2010 :
Chef d'agence chez Comiloc (groupe Hti) - Création Et Développement National De La Location De Nacelle
élévatrice Sur Porteur Pour Comilev Fabriquant De Nacelles élévatrices sur Mions

2003 - 2007 :
Commercial/responsable des ventes chez Hertz équipement

2001 - 2003 :
Commercial chez Ape (groupe Rexel) - Distributeur De Matériel électrique sur Lyon

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Stratégiques et opérationnelles :
Analyser les marchés
Démarrer et gérer de nouveaux projets
Trouver et convaincre les futurs clients, négocier et mettre en place une politique commerciale

Proposer les axes de développement et les business model appropriés
Diriger, accompagner et fédérer une équipe, facilitateur, générateur d'enthousiasme
Organisation et gestion de réseaux, préconisateur et partageur de bonnes pratiques