

Thibaut A. - Né en 1997

--

4 ans d'expérience

Réf : 2011111129

Commercial

Objectifs

Après 5 années d'expériences professionnelles dans le domaine du commerce, je suis maintenant diplômé d'un Master II en management commercial. Actuellement à la recherche d'un poste de commercial en France, je suis disponible dès maintenant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2020 : Bac +5 à Pigier Performance - Campus Saint Marc sur Rouen
MBA DIRIGEANT MANAGER D'ENTREPRISE (BAC+5)

2018 : Bac +3 à ECD Lillebonne sur Lillebonne
LICENCE RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (BAC+3)

2017 : Bac +2 à ECD Lillebonne sur Lillebonne
BTS ATTACHÉ COMMERCIAL (BAC +2)

Expériences professionnelles

09/2018 - 09/2020 :
COMMERCIAL GRANDS COMPTES MARCHÉ PUBLIC chez Edf sur Rouen
Réponses aux appels d'offres des collectivités de la région
Création et mise en place de solutions digitales en partenariat avec une start-up
Veille sur les appels d'offres et appui des responsables commerciaux dans l'analyse et la réponse aux appels d'offres
Ventes de services associés à la fourniture d'électricité
Organisation d'événements autour de l'autoconsommation

09/2017 - 09/2018 :
RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL chez Asturienne (groupe Saint-gobin) sur Rouen
Prospection en B to B et création d'un nouveau portefeuille client
Fidélisation de ce portefeuille client

06/2017 - 07/2017 :
NÉGOCIATEUR IMMOBILIER chez Etude Wilson sur Le Havre
Prospection en B to C afin de trouver des biens en vente
Estimations, visites et ventes de biens

12/2015 - 10/2016 :
GESTIONNAIRE EN ASSURANCE chez Spb sur Le Havre

Vente de contrat d'assurance
Gestion des sinistres, relation clientèle, gestion administrative

10/2015 - 06/2017 :

COMMERCIAL chez Logic Bureau sur Le Havre
Prospection en B to B d'un nouveau type de clientèle
Community Manager

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection en B to B
Fidélisation portefeuille client
Community Manager
relation clientèle, gestion administrative
Vente

Centres d'intérêts

Le sport
Ceinture noir de Kung Fu
Champion de France 2012 de Kung Fu
Musculature
Les voyages
Séjour linguistique à Rotterdam - 2
mois
L'astronomie
Participation à des conférences
La lecture
Science
Nature
Ornithologie