

David D. - Né en 1976
02600 Villers-cotterêts
23 ans d'expérience
Réf : 2011131104

Chef d'equipe

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1996 : Bac +2
BTS force de vente

1994 : Bac sur Chantilly
Bac stt option acc en Vente

Expériences professionnelles

06/2019 à ce jour :

Responsable de dépôt chez Ccpr Martinique

J'ai pour tache de manager mon équipe en terme de motivation,de controle des absences et de subvenir a leur besoins logistiques si besoin.Mais outres ces taches je fais aussi les devis des clients et leur suivis final et je m'occupe de l'entretien du dépôt et de le maintenir dans les normes.

- gérer la réception de marchandises du port au dépôt
- contrôler la qualité des marchandises rentrant et sortant,
- gérer l'espace de stockage : organiser les emplacements des produits dans l'entrepôt selon leur rotation, leur encombrement, leur nature, gérer la rotation des stocks,
- gérer le transfert des marchandises,
- coordonner et optimiser l'ensemble des opérations de stockage.
- inventaire du stock
- Suivre les KPI

2017 à ce jour :

Auto-entrepreneur (Coursier)

- Planification des objectifs par semaines
- réservation clientèle avec le support Stuart
- livraison des marchandises
- vérification et contrôle de chaque tâche

2011 - 2017 :

Responsable qualité chez Fedex

- Contrôle qualité des containers
- Management équipe 25 personnes
- Rapport audit
- Contrôle des stocks

2007 - 2011 :

Chef d'équipe chez Carglass

Management équipe de 12 personnes
Plan d'action et planning
Formation des nouveaux entrants
Relation clientèle (régler les conflits, approuver des dossiers, appel)
Contrôle physique et informatique du stock
Commande des pièces, facturation- rapport d'audit

2005 - 2007 :

Chef d'équipe chez Cnh - Matériel Agricole - Entrepôt Du Plessis Belleville
Réception transporteur à quai
Management équipe de 15 personnes
Stockage informatiquement sur ciel et physiquement

1998 - 2005 :

Chef d'équipe chez Globe Ground - Prestataire Transport Aéroportuaire sur Roissy-en-brie
Prise de contact avec le client
Encadrer une équipe de 20 personnes plus former les nouveaux entrants
Répartir les tâches, motiver et respecter le travail de l'équipe
Taches techniques sur chaque vol
Suivis des vols puis rapport à mes supérieurs

1996 - 1998 :

Vendeur chez Run-up - Magasin
Formation des vendeurs - réception marchandises, inventaires, gestion du stock, conseil clientèle, vente,
organisation du magasin- encadrement d'une équipe (6 vendeurs)

Atouts et compétences

Formation des vendeurs - réception marchandises, inventaires, gestion du stock, conseil clientèle, vente,
organisation du magasin- encadrement d'une équipe - Répartir les tâches, motiver et respecter le travail de l'équipe