

François C. - Né en 1996
92300 Levallois Perret
4 ans d'expérience
Réf : 2011201438

Technico-commercial

Objectifs

Motivé, dynamique, ponctuel et rigoureux j'ai l'ambition de pouvoir devenir un jour chef de projet ou entrepreneur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +2 à Lycée Général et technologique Joseph Gaillard sur Fort-de- France
BTS Technico-commercial

2014 : Bac à Lycée Général et Technologique Joseph GAILLARD sur Fort-de-france
Bac Sciences et Technologies de l'Industrie et du Développement Durable

Expériences professionnelles

04/2020 à ce jour :

Directeur chez Charlery F sur Fort-de-france
Gestion administrative
Management
Community manager
Agent commercial
Phoning
Mailing
Prospection

01/2020 à ce jour :

Technico-commercial chez Madis sur Ducos
Rendez-vous clientèle à domicile
Suivi et relance clients
Actions commerciales tels que la foire expo ou le salon de l'habitat
Réalisation de logiciel commercial pour l'entreprise
Facturation et devis clientèle
Vente B To B et B To C

09/2018 - 10/2019 :

Vendeur polyvalent chez Mr Bricolage sur Le Lamentin
Vente B To B et B To C
Gestion et préparation de commandes clients
Gestion approvisionnement stock rayon
Formation de personnel
Mise en place d'opérations commerciales sur le rayon
Passage et suivi de commandes clients

Balisage de prix
Relances téléphoniques
Formation gerbeurs et tire-palettes électrique acquise
Formation chariot élévateur acquise
Réalisation d'expositions produits rayon
Choix et commandes de marchandises pour le rayon

11/2014 - 09/2018 :

Employé polyvalent chez Batt-eco sur Fort-defrance

Temps partiel : week-end, vacances et jours fériés

Gestion de stock

Vente B To B et B To C

Nettoyage magasin

Mise en place d'actions commerciales

Community manager

Responsable archivage

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Rendez-vous clientèle à domicile

Suivi et relance clients

Actions commerciales tels que la foire expo ou le salon de l'habitat

Réalisation de logiciel commercial pour l'entreprise

Facturation et devis clientèle

Vente B To B et B To C

Permis

Permis B