

Renaud V. - Né en 1986

--

10 ans d'expérience

Réf : 2011201455

Commercial - business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2006 : Bac +2

BAC+2 (BTS, DUT OU ÉQUIVALENTS) - BTS
COMMUNICATION DES ENTREPRISES

Expériences professionnelles

10/2018 - 08/2020 :

CHARPENTIER MENUISIER chez Constructions Et RÉnovations Corcoran, Perry's Construction

Travaux de rénovation générale : -Démolition -Montage de murs en bois et différentes structures

-Remplacement de murs porteurs par des poutres métalliques -Travail de béton divers (coffrage, coulée...)

10/2014 - 08/2018 :

PARTNERSHIP MANAGER / COMMERCIAL SÉDENTAIRE chez Groupon Quebec, Groupon France

Création, développement et fidélisation d'un portefeuille de partenaires sur la région centre-est de France ainsi qu'en Suisse et au Luxembourg. Responsable de l'ensemble du cycle de vente Négociation B to B Prospection téléphonique

Mise à jour de l'outil CRM

04/2013 - 09/2014 :

SENIOR CUSTOMER SERVICE REPRESENTATIVE chez Regus

Responsable Réception (Gestion d'une équipe de 5 personnes)

Relation clientèle de A à Z Facturation fournisseurs Gestion des plannings des salles de réunion

02/2010 - 11/2011 :

EMPLOYÉ POLYVALENT chez Hotel Du Crêt De La Neige

04/2008 - 12/2009 :

CONSUMER SERVICE EMPLOYEE chez Philips Consumer Lifestyle

Relation client B to B de la région Benelux Relation avec les différents transporteurs et fournisseurs de la marque Philips

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Portugais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Néerlandais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Conseiller un client
Développer un portefeuille clients et prospects
Élaborer des propositions commerciales
Gérer une relation client
Gestion administrative
Réceptionner les appels téléphoniques
Techniques commerciales
Techniques de vente

Permis

Permis A
Permis B