

Pascal S. - Né en 1965
91430 Igny
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2011251341

Technico - commercial menuiserie

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2020 :

Expériences professionnelles

2015 à ce jour :

TECHNICO COMMERCIAL - B TO C chez Asf - Société Spécialisée Dans La Vente Et L'installation De Fermetures Pour L'habitat sur Chatenay

Prise de rendez-vous ; Formalisation des offres en fonction des besoins clients

Métrage et lancement des commandes - Suivi et réception chantier

Relation fournisseurs et partenaires industriels (MAUGIN, TORDJMAN, PROFALUX..)

2013 - 2015 :

TECHNICO COMMERCIAL - B TO C chez Av Miroiterie - Société Spécialisée Dans La Vente Et L'installation De Fermetures Pour L'habitat

CRM - Formalisation des offres en fonction des besoins clients -

Aide et soutien de l'équipe commerciale pour la création et la mise en forme des

devis (Sous Excel) - Relation fournisseur (FINSTRAL, KLINE, OKNO, FF, CG PRO...)

2011 - 2015 :

COMMERCIAL - B TO C chez Isoacar - Société Spécialisée Dans La Vente Et L'installation De Fermetures Pour L'habitat sur Clamart

Prise de rendez vous client, formalisation des devis, Réception chantier

2005 - 2011 :

COMMERCIAL - RESPONSABLE AGENCE chez Mpp - Entreprise Industrielle - Fabrication De Menuiseries Pvc & Aluminium sur Puiseaux

• Prospection clients ; Gestion de la relation client (CRM) ; Pilotage de l'agence (2 commerciaux) - Aide et soutien à la direction commerciale pour l'utilisation des outils informatiques PRODEVIS.. (7 agences - 15 collaborateurs)

2003 - 2005 :

COMMERCIAL SECTEUR IDF, Eure, Eure et Loire, Loiret B TO B chez Gp Etude Et Realisation - Entreprise Industrielle - Fabrication De Volets Et Portails Pvc & Aluminium

Prospection et Développement du portefeuille client par secteur d'activité

1998 - 2002 :

RESPONSABLE DE PARC INFORMATIQUE (Création de poste) chez Chronopost International - Acteur Incontournable De La Livraison Express En France Et à L'international

- Management d'équipe administrative et technique (6 collaborateurs)
- Gestion des équipements, des contrats (Achat et Maintenance)
- Chef de projet sur application de GPI
- Analyse, Rapport et Synthèse d'activité (reporting par Ag et Sous-Traitant)
- Entretien annuel des collaborateurs

1995 - 1998 :

RESPONSABLE INSTALLATION EUROPE, SCANDINAVIE, US, ASIE S.E chez Live Technologie - Fabrication Et Vente De Simulateur De Golf (high Tech), Suisse

1983 - 1995 :

CHEF D'ENTREPRISE chez Tecni Car Music - Domaine électronique
Vente, maintenance et installation d'équipements audio et vidéo mobiles

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection et Développement du portefeuille client, Gestion de la relation client (CRM)

Permis

Permis B