

**Mathis H.** - Né en 1998  
**54550 Bainville-sur-madon**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2011301202**

## **Courtier/affréteur/technico-commercial**

### **Objectifs**

---

Fort de plus de trois années d'expérience en contact avec la clientèle, plus particulièrement dans le domaine des énergies renouvelables et du financement. J'ai pu notamment développer de solides compétences, en matière de prospection et de négociation (B TO C et B TO B).

Désireux de mettre à profit mes compétences dans un environnement de travail enrichissant et d'envisager de réelles perspectives d'évolution

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2017** : Diplôme

Diplôme d'intermédiaire en opération de banque et service de paiement, intermédiaire en assurance

**2015** : Bac Pro à Lycée Paul Louis Cyfflé

Baccalauréat professionnel gestion Administration

### **Expériences professionnelles**

---

**06/2019 à ce jour** :

Affréteur - Technico-Commercial chez Marchal Transports - Commissionnaire De Transport sur Nancy

Prendre en compte les besoins des clients, les caractéristiques des marchandises et les contraintes d'acheminement pour trouver le meilleur moyen de transport dans un délai optimal.

Gestion et développement du fichier client existant par des campagnes de mailings, phonings et prospection physique.

**03/2018 - 04/2019** :

Courtier en prêts immobiliers Indépendant chez Socredit sur Nancy

Développement d'un portefeuille d'apporteurs d'affaires (agences immobilières, architectes, notaires, avocats)

Accompagnement et conseil des clients dans leur besoin de financement

Elaboration et présentation des dossiers de financement auprès des banques

Négociation auprès de partenaires financiers

**11/2016 - 01/2018** :

Commercial rénovation de l'habitat, énergies renouvelables chez Acs sur Pont à Mousson

Accompagnement de l'équipe commerciale dans l'atteinte de ses objectifs

Animation et formation des commerciaux aux stratégies de vente

Identification de nouvelles opportunités de développement

**06/2016 - 09/2016** :

Chargé de Mission - Service ressources humaines chez Ville De Nancy sur Nancy

Mise en place et gestion d'une campagne de recrutement pour le CCAS de la ville de Nancy

**12/2013 :**

Stage assistant commercial chez Bmw sur Laxou

Elaboration et mise en oeuvre d'une action commerciale (exposition de plusieurs véhicules dans une galerie marchande)

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Développement d'un portefeuille d'apporteurs d'affaires ( agences immobilières, architectes, notaires, avocats )

Accompagnement et conseil des clients dans leur besoin de financement

Elaboration et présentation des dossiers de financement auprès des banques

Négociation auprès de partenaires financiers

Gestion et développement du fichier client existant par des campagnes de mailings, phonings et prospection physique

## Permis

---

Permis B