

**Bertrand S.** - Né en Janvier 1966  
**97240 Martinique**  
**14 ans d'expérience**  
**Réf : 2012071445**

## Directeur technique/directeur exploitation

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans l'Administration et Juridique.

### Formations

---

**1990** : Bac +5 à Faculté des sciences de Reims sur Reims  
Licence, Maitrise et DESS EEA option Informatique Industrielle

**1987** : Bac +2 à Lycée Technique Pointe des nègres Martinique  
BTS F3 Electrotechnique

**1985** : Bac à Lycée Technique Pointe des nègres Martinique  
BAC F3 Electrotechnique

**1983** : CAP à Lycée professionnelle petit manoir  
CAP et BEP Electrotechnique

### Expériences professionnelles

---

**10/2012 - 03/2014** :

Directeur Exploitation chez Ver Alu

- Direction d'une Unité de production et de commercialisation de Menuiserie Aluminium. 20 personnes, CA de 2M.
- Management des différents services (Production, Achat, Commercial, Bureau Etude, conducteurs de Travaux, Pose).
- Négociation commerciale auprès des clients privés et publics (Mairie, collectivité, société HLM etc ...).

**06/2000 - 09/2012** :

Directeur Technique chez Brasserie Lorraine

- Management d'un service technique composé de 8 techniciens pluridisciplinaires, réduction de 20% des pannes, budget de 700KE.
- Mise en place d'une GMAO, d'un plan de gestion du budget de maintenance, plan de formation et d'évaluation individuelle,
- Management des projets d'investissements, budget de 2.2ME.
- Renégociation commerciale des contrats et des prix d'achats des matières premières (fuel, co2, électricité etc..) auprès des différents fournisseurs et prestataires.
- Participation au calcul des couts pour l'établissement du prix de vente des différents produits commercialisés

### Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

- Management des différents services (Production, Achat, Commercial, Bureau Etude, conducteurs de Travaux, Pose).
- Négociation commerciale auprès des clients privés et publics (Mairie, collectivité, société HLM etc ...).
- Renégociation commerciale des contrats et des prix d'achats des matières premières (fuel, co2, électricité etc..) auprès des différents fournisseurs et prestataires.
- Participation au calcul des couts pour l'établissement du prix de vente des différents produits commercialisés

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Football, cinéma, voyages