

Hamou Aldja M. - Né en 1986
93290 Tremblay En France
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2012151335

Conseiller-vendeur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2011 : Bac +3 à Université d'Alger sur Alger
Licence en métier de la traduction et de la communication multilingue (Arabe-Français-Anglais)

2009 : Bac +2
BAC + 1 droit des affaires

2007 : Bac
Baccalauréat en science humaine

Expériences professionnelles

02/2016 - 05/2020 :
Gérant d'une entreprise de transport vtc

07/2015 - 08/2015 :
Conseiller-Vendeur chez Sfr

04/2015 - 05/2015 :
Conseiller-Vendeur chez 4 Murs

12/2014 - 02/2015 :
Conseiller-Vendeur chez Sfr

01/2012 - 05/2014 :
Responsable des approvisionnements chez Eurl Net Industriels, Algerie

04/2011 - 12/2011 :
Commercial chez Sarl Actfeel, Algerie

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Arabe (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Gestion des commandes, négocier avec les fournisseurs et clients et définir les modalités du contrat (tarifs, paiement, délais de livraison...)
- Le suivi du conseil clientèle, ayant un comportement de Marketeur - ayant la dimension stratégique et l'esprit d'équipe.
- Gestion administrative du stock en interne par la préparation informatique des bons de commandes ainsi que le suivi des stocks
- Contacter les fournisseurs et clients pour trouver des solutions aux modifications de la commande afin de respecter les coûts et les délais.
- Réceptionner et vérifier les commandes, à l'expédition ; gérer les zones de préparation de commandes et s'assurer de la bonne exécution des commandes en fonction des délais impartis.
- Management de proximité ; répartir les personnels en fonction de la charge de travail et des effectifs disponibles.

Permis

Permis B