

Manicha J. - Né en 1999
93800 Epinay-sur-seine
2 ans d'expérience
Réf : 2012160739

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : Bac +2 à Ecole Nationale de Commerce Boulevard Bessières sur Paris
BTS Commerce International à référentiel Européen

2017 : Bac à Lycée Jacques Feyder sur Epinay-sur-seine
Baccalauréat Economique et Social Spécialité science politique, Mention assez bien

Expériences professionnelles

01/2019 - 03/2019 :

Agent de transit/Stage chez Mo'fret International sur Montsoul
Gestion de dossiers clients en import aérien et export maritime.
Cotation et devis, Réception colis et palettes, Etiquetage, Colisage, Conteneurisation, Gestion des litiges,
Gestion de liasse documentaire

05/2018 - 07/2018 :

Business Developer • Stage chez Aisnedit
Business Development : Prospection de clients mauriciens et réunionnais.
Rédaction de mails, gestion du portefeuille client, gestion des réseaux sociaux.
Création de catalogues, sondages et réalisation d'une étude de marché complète.

10/2017 - 12/2017 :

Consultante Marketing chez Dialogue Marketing sur Saint Maurice
Création, organisation et planification d'un festival à Paris, prospection

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Croate (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Hindi (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Business Development : Prospection de clients mauriciens et réunionnais.
Rédaction de mails, gestion du portefeuille client, gestion des réseaux sociaux.

Création de catalogues, sondages et réalisation d'une étude de marché complète

Centres d'intérêts

Danse indienne de niveau professionnel (Groupe IndianSun Dance), Cuisine, Cinéma, Voyage