

**Hacene O.** - Né en 1994  
**95140 Garges Les Gonesse**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 2012221132**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2020** : Bac +5

Master 2 management des unités opérationnelles

Spécialité marketing

Exemples de cours : E-commerce B to B, négociation de ventes, Key Account management, Approche marketing management des risques, stratégie d'entreprise, Finance, comptabilité, droit

**2019** : Bac +5

Master 2 marketing/management du sport

Exemples de cours : Management, Marketing Digital E-Commerce, séminaire d'urgence, Vente, Web

**2017** : Bac +5 à MBA ESG - Groupe ESG sur Paris

MBA Marketing digital - Bac + 4

Exemples de cours : Marketing, Négociation de ventes, marketing Digital e-commerce, séminaire d'urgence

**2015** : Bac +3 à Université Versailles Saint-Quentin en Yvelines sur Guyancourt

Licence STAPS : entraînement sportif

**2012** : Bac à Lycée Simone de Beauvoir sur Garges Les Gonesse

Baccalauréat Scientifique

### Expériences professionnelles

---

**09/2019 - 09/2020** :

Chargé de commercialisation chez Brico-dépôt

Gestion des commandes/analyse et recommandation/ négociation/CRM

**09/2018 - 06/2019** :

Manager chez Decathlon - Magasins De Sport

Gestion des commandes/permanent/gestion des équipes/pilotage/

Dynamisme commercial

**04/2018 - 06/2018** :

Commercial chez On Air Fitness - Salle De Sport

Commerce/autonomie/Prospection/Admissions/Communication

**10/2017 - 08/2018** :

Vendeur chez Decathlon - Magasins De Sport

Linéaire / commerce / contrôle de stock / autonomie

**04/2015 - 02/2018 :**

Hôte de caisse polyvalent chez Brico Dépôt Magasins De Bricolage à Prix Dépôt

Mise en rayon / Caisse / Ilotage / Inventaire

**2015 - 2017 :**

Agent logistique chez Truck And Wheel, Oscaro, Raja, Smcp, Jennyfer

Logistique, Préparation de commande, réception, Gestion des stocks

Une expérience enrichissante

## Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

## Atouts et compétences

---

E-commerce B to B, négociation de ventes, Key Account management, Approche marketing management des risques, stratégie d'entreprise, Finance, comptabilité, droit

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

• Voyages : Espagne, Japan, Lausanne, Malaisie, Rio, Budapest, Prague, Genève • Sports : pratique régulière du futsal • CrossFit, musculation, course à pied