

Aurélien A. - Né en Avril 1986
76530 Moulineaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2012221150

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : Formation à ESECAD sur Montrouge
Web marketing en Internet

2009 : Bac +2 à CEREF BTP - Bourgtheroulde-Infreville sur Bourgtheroulde-infreville
Brevet Etudes de Prix Economie de la Construction en Bâtiment

2005 : BEP à Lycée Le Corbusier sur Saint-Étienne-du-rouvray
BEP Techniques et Architecture de l'Habitat en Bâtiment

2005 : Bac Pro à Lycée Le Corbusier sur Saint-Étienne-du-rouvray
BAC PRO Etude de Prix Organisation et Gestion des Travaux en Bâtiment

Expériences professionnelles

04/2018 à ce jour :

Webmarketer et concepteur web chez Start'in Site sur Moulineaux

- Réalisation de sites vitrine sous Wordpress
- Mise en sécurité
- Maintenance préventive, évolutive et mises à jour
- Mise en place d'un système d'acquisition de leads
- Rédaction de contenus orientés SEO
- Respect des normes RGPD
- Utilisation d'outils d'analyses (Google Analytics, Ranxplorer ...)
- Création et optimisation de campagnes publicitaires (Google Ads, Facebook Ads)
- Analyse de la concurrence (benchmarking)
- Création et mise en place de pages de vente

05/2017 - 12/2018 :

Chargé d'affaires chez Ravalnuances sur Oissel

06/2012 - 04/2017 :

Métreur - Chargé d'affaires Traitement technique des façades chez Mateau Sas sur Saint-Étienne-du-rouvray

- Relevés sur site ou plan.
- Évaluation du coût des travaux et réalisation des devis clients : Syndics de copropriété, bailleurs sociaux, secteur tertiaire ou industriel...
- Chiffrage Appels d'Offres.
- Négociation des marchés
- Développer le portefeuille client
- Suivi clientèle
- Ponctuellement, suivi et assistance aux réunions de chantier

- Gestion sous-traitants

02/2007 - 04/2012 :

Métreur ravalement de façades chez Groupe Morin sur Saint-Étienne-du-rouvray

- Exécution des relevés sur site ou plan.
- Évaluation du coûts des travaux et réalisation des devis clients : Particuliers, syndicats de copropriété...
- Chiffrage Appels d'Offres.
- Etablir les plannings travaux

Exécuter un estimatif et quantitatif, connaissances dans le domaine des produits d'enveloppe du bâtiment, suivi des affaires, relances clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Chiffrage et négociation des appels d'offres
- Exécution des devis clients pour syndicats de copropriété et particuliers
- Relance et suivi clients
- Suivi des chantiers et avancement des travaux
- Gestion de la sous-traitance
- Commandes fournisseur

Permis

Permis B