

**Maria S.** - Née en 1964  
**32400 Viella**  
**32 ans d'expérience**  
**Réf : 2012290703**

## Responsable commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1984** : Bac à Lycée Charles Despiau sur Mont De Marsan  
Niveau BAC Littéraire secondaire

**1982** : CAP à cole Privée Catholique Jean d' Arcet sur Mont De Marsan  
CAP-BEP gestion secrétariat mention anglais

### Expériences professionnelles

---

**10/2013 - 07/2014** :  
Sales-Manager chez Alpapro Sa, Suisse

**10/2012 - 08/2013** :  
Responsable-Commerciale chez Decotel  
Agencement et mobilier de bureau aux professionnels de toute branche, Collectivités , PME, TPE, Industries, transporteurs..

**06/2012 - 07/2012** :  
VRP Exclusif chez Aci sur Nantes  
Hygiène et vente produits

**05/2012 - 2012** :  
Commerciale Export sédentaire chez Gers Équipement sur Mirande

**08/2011 - 09/2011** :  
Technico-commerciale chez Groupe Iss Hygiene Et Prevention

**11/2009 - 10/2010** :  
Technico-commerciale chez Scr Informatiques sur Erbray  
développement réseau Web et logiciels spécifiques pour les professionnels dans le milieu médical, terrain prospection Sud-Ouest et suivi client formation aux utilisateurs

**09/2009 - 10/2009** :  
Technico-commerciale chez Sarl Sophea

**03/2009 - 08/2009** :  
Commerciale export sédentaire et itinérante chez Sarl Eurobel Brunet

**07/2007 - 01/2009** :

Responsable-Commerciale sur le Sud-Oues chez G.e.h Hygiène Et Chimie

Prospection et développement réseau client( PME, Industries, Collectivités, Hôpitaux, Maisons de retraite...)

Formation aux utilisateurs

**2004 - 2007 :**

Secrétariat et Commerciale, Animations et Missions diverses en Intérim chez Agence Adecco Et Manpower, Agilon (animation)

**2002 - 2003 :**

Commerciale chez Sarl Lm Micro St Sever

prospection et vente développement réseau toute branche socio-professionnelle, PME, TPE, Industries.....

**1998 - 2002 :**

Ingénieur commerciale/Consultante chez lonet

développement de site internet, téléphonie et logiciels spécifiques pour toutes la branches professionnelles.

Prospection et développement client en suivi et formation aux logiciels, services et prestations

**1992 - 1997 :**

Directrice des ventes (prêt à porter luxe) chez Groupe Accor

Relation Publique en Guadeloupe pour le Groupe ACCOR et une autre mission CDD d' un an au Québec

tourisme/ Hôtellerie et direction accueil et management

**1984 - 1991 :**

Responsable des Ventes Chaîne de prêt-à-porter chez Sarl Vet Distribution sur Mont De Marsan

gestion, management, secrétariat et vente

## Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

reconnue pour mes compétences en négociation et management équipe, excellente animatrice réseau divers en GMS et Salons.

- sachant développer le réseau client France et International et optimiser les structures par l'humain et le matériel.
- habituée à prospecter sur tout secteur et tout type d'interlocuteur.
- enthousiaste et très passionnée par ce métier de relationnel.
- efficace, autodidacte, dynamique, polyvalente, rigoureuse.
- résistante au stress en gardant le sourire, autonome.
- organisée pour une meilleure performance terrain et sachant planifier des actions sédentaires.
- culture du résultat et le goût des challenges et défis divers
- esprit d'initiative et esprit d'équipe
- flexible et sens de l'adaptation rapide à toute structure

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sports pratiqués : Jogging, V.T.T Fitness, Volley-Ball, Randonnées , Athlétisme .

Passions : Musique, Opéra, Théâtre, Cinéma, débats politiques, lectures

(Médical, santé, Sports, Policiers et Enquêtes diverses)