

Christophe L. - Né le 16/06/1975
33400 Talence
3 ans d'expérience
Réf : 2031254290

Attaché commercial

Objectifs

- Monsieur ,Désireux de mettre ma motivation, mon sens des responsabilités et mes qualités relationnelles au service d'un fabricant de matériaux, c'est tout naturellement que je m'adresse aujourd'hui à vous pour le poste d'attaché commercial Sud-Ouest. Mes formations ; techniques (IUT Tech de co) puis commerciale et marketing (IUP Commerce & Vente), ont développé mes capacités d'analyse et de synthèse, et le maniement aisé des concepts. Quant aux expériences professionnelles, elles m'ont permise de mettre en avant l'écoute client en proposant des offres sur-mesure adaptées aux attentes et contraintes de mes interlocuteurs.Ce sont aussi mon goût des défis, ma capacité d'adaptation, et ma volonté de m'impliquer pleinement qui me permettront de mener à bien les missions qui pourront m'être confiées et d'évoluer dans un contexte national très compétitif.

Ma recherche

Je recherche un CDI, Sud Ouest, dans les Services commerciaux.

Formations

2000 : Maîtrise, I.U.P. Commerce et vente Montpellier I. Opt

Langues

- Anglais, Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Juin ' août 96 : COMMERCIAL Chef de secteur Kraft Jacobs Suchard. Division confiserie/sucre en GMS (Biarritz), CDD de 3 mois. Juin ' août 97 : Suivi de clientèle, et télévente en RHF Miko Bordeaux. MARKETING Etude pour l'implantation d'un nouveau produit (premix Bar Club) de William Pitters, pour Carrefour Bordeaux-Bègles (Décembre 1995).ORGANISATION Voyages à l'étranger à but social (Pologne, République Tchèque, Thaïlande). Responsable de la cellule communication-media, au sein de l'équipe organisatrice du Raid CASINO (3 et 4 Mai 1997).Maîtrise logiciels Windows, Macutilisation fréquente Internet (Expert)

Centres d'intérêts

- LOISIRS Pratique du Triathlon en compétition (1988-1993), et de la voile.Encadrement d'un groupe Scout (1988-1996)