

David D. - Né en 1974

0

6 ans d'expérience

Réf : 2032662050

Responsable technico-commercial

Objectifs

- Fort de mes premières expériences ou mon implication m'a permis de remplir mes objectifs, en particulier de fidélisation, je souhaiterai aujourd'hui développer mes ambitions. Autonome et attentif à mon environnement, je voudrais parfaire mes capacités de conseiller technique, créant et entretenant des relations de partenariat reposant sur une disponibilité et une qualité de services reconnue. RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Services commerciaux.

Formations

1990-1992 - I.U.T. dépt. Techniques de Commercialisation à S

Atouts et compétences

Depuis 1986 Divers Emplois Saisonniers (manutentionnaire, employé, ouvrier BTP,...) **COMPETENCES** Réactivation, organisation fichier clients, prospection, suivi, relance et fidélisation. Conseiller technique auprès d'une clientèle de professionnels (artisans, TP, bureaux d'études, architectes, services techniques des collectivités, acheteurs industriels). Spécialisation dans le second oeuvre, prescriptions technique, devis sur étude, propositions sur appel d'offre, suivi et coordination chantiers. Suivi de commandes, référencement, planification, cadensement, suivi qualité, relations fournisseurs. Recouvrement mais aussi règlement de litiges d'ordres techniques. Formation et animation de réseaux, organisation d'opérations promotionnelles (mailing,...). Encadrement : assistant commercial, secrétaire, stagiaire. (Expert)