

Khalid E. - Né en 1977
33470 Gujan Mestras
15 ans d'expérience
Réf : 2101210905

Chargé d'affaires spécialiste génie climatique et thermique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

Formations

1997 : Bac +2 à CCIP Gambetta
BTS Génie Climatique et Thermique

1995 : Bac Pro
Baccalauréat Professionnel Génie climatique et Thermique, mention TB

1993 : BEP
BEP Equipement technique Energie

1993 : CAP
CAP Installations Thermiques

Expériences professionnelles

01/2010 à ce jour :
Création et gérance de la société en CVC plomberie chez Climosol
développement du CA de 0 à 1 000 Keuros

2008 - 2009 :
Chargé d'affaire et direction technique CVC plomberie chez Air Froid 33

2007 - 2007 :
Chargé d'affaire CVC plomberie chez Forclim Aquitaine sur Limousin

2005 - 2007 :
Chef d'entreprise climatisation plomberie chez Fluides Concept

1999 - 2004 :
Chargé d'affaires et chef d'équipe chez Bsmg

1998 - 1999 :
Technico-commercial export en distribution de matériel de plomberie et canalisations chez Charpin

1998 - 1998 :
Technicien de maintenance moyenne et grosse puissance des installations de production énergétique chez Missenart Quint

1998 - 1998 :
Metteur au point

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Technique

- Etude, conception, dimensionnement, contrôle de plans d'executions d'installations de climatisation, ventilation, chauffage et plomberie.
- Analyse et réponse à des appels d'offre publics et privés; réalisation d'études de lots CVC pour des infrastructures hospitalières, d'hotelleries et tertiaires.
- Chiffrage détaillé, étude de la faisabilité technique et optimisation des coûts, vente, suivi de l'avancement des travaux de mise en oeuvre, contrôle et livraison des travaux
- Travail en équipe et gestion des travaux de différents corps d'états (bureau d'étude, soustraitants, equipe interne)

Commercial

- Gestion et développement de portefeuille clients : conseil et fidélisation par un suivi quantitatif et relationnel, avec veille
- Relation avec maître d'ouvrage, architecte, organismes publics lors de rendez vous de chantiers : suivi administratif et financier des chantiers
- Relation et négociation commerciale avec les fournisseurs et maitrise d'ouvrage.

Management

- Gestion d'équipe de travail (bureau d'étude, technicien, service administratif, sous traitant): rigueur, organisation, relationnel
- Prise en charge de la gestion et de l'exécution de contrats : autonomie, capacité à diriger une équipe et un projet important

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Judo en compétition (17 ans de pratique)
- Expériences professionnelles annexes : Londres (6 mois), Antilles néerlandaises (2004-2007)