

Bao T. - Née en 1981
35290 Le Crouais
9 ans d'expérience
Réf : 2101210951

Responsable de magasin / assistante de gestion

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans l'Administration et Juridique.

Formations

2014 : certificat à EFC (Ecole Française de Comptabilité) sur Lyon

Certification d'Aide Comptable

Saisie et contrôle d'écriture comptable, Rapprochement Bancaire, Elaboration du bilan et du compte de résultat, Déclaration TVA, Maîtrise des outils informatique, Règle de classement et d'archivage, Connaissance en droit du travail ...

2001 : Bac +2

BTS Assistante de Gestion PME-PMI

Expériences professionnelles

2011 - 2012 :

RESPONSABLE DE MAGASIN chez La Halle O Chaussures (détachement De 6 Mois Pour Remplacement Maternité) sur Cesson Sevigne

- L'objectif principal était de redresser le point de vente car il avait perdu 20% du son chiffre d'affaires depuis 4 ans.
- Formation de l'équipe aux produits et aux techniques de vente.
- Réagencement du point de vente.
- Suivi des indicateurs de gestion et commerciaux du point de vente.
- Refidélisation de la clientèle.

2007 à ce jour :

RESPONSABLE DE MAGASIN chez La Halle O Chaussures Plancoet/ca 500k Euros

- Reprise en main de l'équipe après de long mois sans Responsable.
- Suivi des indicateurs de gestion et commerciaux du point de vente.
- Amélioration du chiffre d'affaire depuis la reprise en main du point de vente (+9%).
- Formation de l'équipe aux produits et aux techniques de vente.
- Animation des réunions

2002 - 2007 :

EMPLOYEE LIBRE SERVICE chez La Halle O Chaussures sur Cesson Sevigne

- Réception et mise en place des produits.
- Tenue la caisse et accueillir les clients.
- Tenue du point de vente.
- Conseils clients

1999 - 2001 :

ASSISTANTE AU SERVICE COMPTABILITE chez Sodifrance sur Saint Gregoire

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, EBP, Ciel

Atouts et compétences

Management /Gestion d'équipe :

- Définition des objectifs.
- Pilotage des centres de profit.
- Elaboration et suivi des budgets.
- Pilotage de la stratégie commerciale.
- Recrutement et formation aux produits et techniques de vente.

Commercial :

- Mise en place des opérations commerciales.
- Analyse concurrentielle.
- Tenue du point de vente.
- Fidéliser et gestion des conflits clients.

Gestion Administrative et financière:

- Mise en place, suivi et contrôle de l'activité : élaboration de prévisionnel, suivi des résultats et analyse du résultat.
- Reporting de l'activité.
- Inventaire des stocks

Centres d'intérêts

La cuisine asiatique : les nems, le porc au caramel, la fondue Asiatique et bien d'autres encore.

La pâtisserie avec ma fille : crêpes, gâteaux, tartes, cup cakes.

La photographie amateur : photo avec des thèmes (automne, allumette, goutte d'eau..), de paysage, de ma famille.

Les promenades en forêt surtout dans la forêt de Brocéliande avec ses contes et ses légendes.