

Zine-habidine B. - Né en 1964
93440 Dugny

Réf : 2101260629

Technico commercial en serrurerie

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Formation

Formation opérateur amiante

1982 : CAP

CAP-BEP Comptabilité

Expériences professionnelles

2008 - 2020 :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Stores Et Fermetures

Gestion d'un portefeuille client (bailleurs sociaux) établissement de devis, analyse besoin client, commandes fournisseurs, négociation tarifaire, préparation de chantiers, gestion des plannings et management d'une équipe de techniciens, Stock, RDV clients

2004 - 2008 :

TECHNICIEN-MONTEUR chez Siam Le Bloas

Pose de portes blindées, rideaux de fer, volets roulants, gardes de corps, poses de fenêtres, serrures, soudure, dépannage clientèle, pose double vitrage

1998 - 2004 :

TECHNICIEN-MONTEUR chez Helin

Pose de portes blindées, rideaux de fer, volets roulants, gardes de corps, poses de fenêtres, serrures, soudure, dépannage clientèles, pose de double vitrage

1992 - 1998 :

MONTEUR GENIE CLIMATIQUE chez Asmgc

Montage de réseaux de gaines pour les besoins de mise en place :

- Renouvellement air
- Désenfumage
- Climatisation
- Création de locaux techniques

1991 - 1992 :

DISPACHEUR chez Servair

Gestion du parc automobile

Organisation planning des chauffeurs

Devis courses

1990 - 1990 :

Chauffeur livreur chez Courses Fret Express

1989 - 1989 :

PREPARATUER DE COMMANDES chez Bordas Editions

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management

- Une solide connaissance technique m'a permis d'encadrer une équipe de techniciens
- Bon relationnel et un management participatif pour une bonne cohésion d'équipe

Commercial

- Bonne connaissance des métiers du bâtiment et des bailleurs sociaux sont un atout pour la commercialisation des produits et des prestations.
- Négociations tarifaires fournisseurs