

Luis D. - Né en 1968
94800 Villejuif
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2101260740

Technico - commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2006 : Formation

Formation Professionnelle Formation Microsoft office 2007, réseaux, communication (Win Serveur/station)

2004 : Formation à Paris IB Formation

Serveur Microsoft (NT, 2003, 2008) gestion, déploiement, administration Formation Novell gestion développement

1988 : Bac +2 à IUT CRETEIL sur Creteil

DUT Génie Electrique option Informatique/ Electronique Industrielle

1986 : Bac à Lycée de Champigny sur Champigny

Baccalauréat Technologique F2 Electronique (Bac F2)

1984 : BEP à LEP Cachan sur Cachan

Brevet d'études Professionnelles (BEP) spécialité Electronique

Expériences professionnelles

2019 - 2020 :

Responsable Commercial Syndic région Paris ile de France chez Iss World Hygiène Et Prévention (groupe Internationale)

Développement commercial B to B Hygiène et Prévention, Nuisibles, Air, protection incendie, assainissement

2018 - 2019 :

Conseiller / Agent Immobilier chez Engel & Volkers

Expert, évaluation, vente, négociation, mandats, Paris biens immobiliers de luxes, très haut de gamme Phoning, Picking, démarchage, fidélisation, nombreux acteurs (professionnels, particuliers, commerçants etc.)

2015 - 2018 :

Technico- Commercial domaine de la détaxe Paris / Bordeaux / Grand Est chez Simply Tax Free (169 Clients 2,2meca En Plus)

Service de détaxe domaine du Luxe, grand luxe, commerces, réseaux de boutiques, Siège, PME, TPE et Groupe, Terrain/ phoning / reporting, chasse, fidélisation, remontées terrain, élaboration de solutions innovantes poste en home office rattaché au siège sur Nantes, domaine dynamique et très concurrentiel.

2012 - 2015 :

Responsable Commercial (BtoB/C) Développement / Industrialisation / Gestion chez Easy Trailer (projet Ares Trailer) (380 000€ Ca Vendue 50 000€)

Gamme de remorque innovante, plateau au sol, pliable, polyvalente, pour moto, Quad, jet Ski, bagagère . Dépôt brevets, subventions ,crédits, R&D, négociations, homologation(TUV) 27 pays Européens, Industrialisation, commercialisation (gestion des stocks pièces/produits, négociations revendeurs (Norauto, Vemeir, Walltrailer), organisation et expositions salons, Foire de Paris concours LEPINE/autres, création de documents officiels , mascotte, site internet, prospectus , Papier Entête (Photoshop, Flash, illustrator, ..)

2001 - 2012 :

Technico Commercial Informatique / Formation Logiciels / Maintenance / Gestion chez Amélia - Micro Clic (370 000€ca Vendue 80 000€ - 227 000ca) 5 Pers/ 3 Pers / Gestion 15 Sous-traitants

Systèmes Windows NT, Win 2003, Win 2008, Windows 3.1 ;95 ;98 ;Millenium ;2000 ; NT Station ; Seven ; 8 ; 10 Ubuntu ; Mac OS ;iOS ;Android, etc., installation informatique, impression laser/impact/jet d'encre, réseaux Novell, TCP/IP, Netbui, Lantastic, internet, logiciels de gestion, logiciels bureautique, sécurité, câblage, paramétrages etc., formation en informatique de office 95 à 2010, réseaux, impression etc., Vente consommables, ordinateurs, périphériques, solutions complètes, serveurs, traceurs etc., facturation et gestion commerciale

1993 - 2001 :

Technico- Commercial, Technicien Informatique chez Smii

Maintenance, installations, entretien et réparation Informatique (Ordinateurs, impression et périphériques), installation contrôle d'accès, vidéo surveillance

1992 - 1993 :

Technico-Commercial systèmes de sécurité HF/BF/Vidéo chez Sensormatic . (filiale Sté Américaine Internationale)

Installation, maintenance et vente de système de sécurité pour les petits et grands magasins

1991 - 1992 :

Responsable de Laboratoire chez Sss (filiale Sté Américaine Internationale Mini Informatique)

Réparation et entretien de systèmes satellites et Electronique

1988 - 1991 :

Technicien de maintenance chez Fsa

Dépannage / réparation Informatique (ordinateurs, imprimantes etc.) en atelier et sur site.

Langues

Portugais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Commercial (B to B / to C, chasse, élevage, fidélisation, Grand compte/Détail) Travail en équipe /autonomie (gestion de chantier, d'équipe, de structure), Management, gestion administrative de dossiers, devis clients, formateur

Permis

Permis A Permis B

Centres d'intérêts

Cinéma, voyages en France et à l'étranger, photographie, création sur ordinateur, dessin, musique, bricolage (bois, électronique, jardinage), moto, randonnée, sport (squash, tennis, vélo, natation, randonnée).