

Jadranka B. - Née en 1975
69400 Limas
15 ans d'expérience dont 15 à l'étranger
Réf : 2102101224

Vendeuse/acheteuse

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2000 : Bac +4 à Université des sciences économiques
Obtention d'une Maîtrise en sciences économiques Spécialisation marketing et économie d'entreprise

Expériences professionnelles

2010 - 2013 :

Directrice exploitation chez Simpo Transport, Serbie

Dirigent un entreprise de transports de voyageurs performantes, innovantes, personnalisées et de haute qualité. Rapportant directement a direction Générale de l'entreprise. Décliner la stratégie de l'entreprise aux niveaux des opérations fonctionnel et de couts de la entreprise. Définir et mettre en place les procédures opérationnelle. l'organisation du personnel, gestion du planning et les moyens nécessaires pour assurer la continuité de service. Anticipe les problèmes de régulation sur le réseau et mettre en oeuvre des actions correctives. Participe a la définition et aux modifications de l'offre client, proposer des modifications et assure des bonnes conditions de leur mise en oeuvre. Réaliser le suivi de l'exploitation (perturbations, respect des horaires, confort des passagers.....) et proposer puis mettre en oeuvre tout action permettant d'améliorer la productivité, la sécurité et la qualité de service. Gérer la productivité de structures. Participation aux recrutements, intégration des nouveaux embauches.

Motivation et management de équipe

2005 - 2010 :

Directrice export chez Simpo Ad sur Vranje, Serbie

Mise en place d'une stratégie commerciale de développement à international (prise de participation et implantation éventuelle de filiales, localisation d'équipes sur les zones concernées, mise en place de réseaux de vente de meubles en Europe et Maghreb et définition d'une politique de prix, rédaction des contrats de vente, gestion des effectifs commerciaux, organisation de salon présentation des produits dans le domaine des meubles, mise en place de coopération commerciale avec de grandes chaines de magasins: KIKI, SATO, IKEA, CARREFOUR, BUT, ALINEA, FLY) gestion des opérations d'export, mise en place d'une politique de satisfaction client, rédaction des rapports d'activités financières à l'export

2003 - 2004 :

Directrice achat chez Simpo Ad sur Vranje, Serbie

Optimisation de la politique d'achat du groupe

Recherches et sourcing à l'international (Asie, Brésil, Argentines, USA)

Mise en place d'objectifs qualitatifs et réactionnels chez les fournisseurs

Gestion et contrôle complet des flux de marchandises.

Mise en place des contrats commerciaux et des conditions de règlement.

2001 - 2003 :

Technicien achat chez Simpo Ad sur Vranje, Serbie

Gestion des achats de matière première à partir du marché domestique et international, (République tchèque, Allemagne, Italie, France, Autriche et Belgique.) pour les besoins de la production.

Sourcing et optimisation des coûts et des flux d'achats.

Organisation et mise en place de session de formation de nos équipes de production afin les former aux nouvelles technologies et process de fabrication

1998 - 2001 :

Vendeuse, comptable chez Aqua Heba, Co, Franchise sur Vladicin Han, Serbie

Traitement et confirmation des commandes, réception et livraison des marchandises, gestion des stocks et suivi des facturations fournisseurs, ainsi que du recouvrement des créances clients.

Contacts clients, fournisseurs au quotidiens

Langues

Serbe (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD

Atouts et compétences

Exploitation

Commerce Marketing

Achats/Export

Très bonne connaissances des contraintes réglementaires liées aux échanges de biens et services (transports, droits de douane, taxes...) ainsi que les marchés export

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique le tennis

lecture