

Zafar P. - Né en Avril 1996

--

3 ans d'expérience

Réf : 2103031422

Coordinateur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2021 : Formation à Proformation

Formation EXCEL Macros et Visual Basics (VBA)

2020 : Bac +5 à Ecole Supérieure de Vente sur Paris

Master's degree, Manager en Ingénierie d'Affaires

2018 : Bac +5 à INSEEC Business School sur Paris

Bachelor's degree, Responsable International en Marketing développement

2017 : Bac +2 à Lycée Jean Macé sur Vitry-sur-seine

BTS Technico-Commercial en option Biens et services industriels

Expériences professionnelles

09/2018 - 08/2020 :

COORDINATEUR COMMERCIAL chez Psa Group sur Poissy

Commerce services et pièces Europe

1. Analyse des résultats :

- Création de Scorecard

- Reporting mensuel

- Réalisation des outils de suivi et d'animation du chiffre d'affaires et de la marge

2. Étude de marché

- Étude effectuée sur l'importateur Suédois menant à des plans d'actions commerciales

- Étude effectuée sur l'importateur Bulgare menant à des plans d'actions commerciales

3. Contribution à l'équipe

- Monitorer des réunions

- Préparations de divers réunions

- Gestion de cloud du service (Teams & Service Box)

4. Missions diverses

- Créations de diplômes pour CCS

- Réalisation de Newsletter

02/2018 - 08/2018 :

BUSINESS DEVELOPER / CHARGE DE RELATION chez Wefit Group sur Paris

Réalisation d'activités commerciales dans le domaine de la formation linguistique.

1. Développement commercial :

- Prospection

- Prise de rendez-vous par visioconférence et en présentiel

- Présentation des services proposés par Wefit

- Négociation des offres

2. Suivi commercial :

- Suivi clientèle
- Mise à jour des outils internes CRM et LMS
- Aide administrative au service commercial

3. Gestion de projet

- Projet réseaux sociaux : Amélioration de l'impact des réseaux sociaux au sein de l'entreprise.

01/2016 - 10/2016 :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Sofinther sur Chelles

Réalisation d'activités commerciales dans le domaine de la protection d'incendie :

- Prospection
- Demande de prix
- Réalisation de devis et saisie de réception
- Visites terrains
- Préparation de commande

Langues

Hindi (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

1. Développement commercial :

- Prospection
- Prise de rendez-vous par visioconférence et en présentiel
- Présentation des services proposés par Wefit
- Négociation des offres

2. Suivi commercial :

- Suivi clientèle
- Mise à jour des outils internes CRM et LMS
- Aide administrative au service commercial

3. Analyse des résultats :

- Création de Scorecard
- Reporting mensuel
- Réalisation des outils de suivi et d'animation du chiffre d'affaires et de la marge

4. Étude de marché

- Étude effectuée sur l'importateur Suédois menant à des plans d'actions commerciales
- Étude effectuée sur l'importateur Bulgare menant à des plans d'actions commerciales

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport (Football & Musculation)

Cinéma / Séries

Voyages