

Etienne G. - Né en 1970
85150 Landeronde
22 ans d'expérience
Réf : 2103121216

Charge d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Formation

Formation interne "accès handicapés", "réglementation thermique", "parasismique

1989 : Bac Pro à Lycée ARAGO sur Reims

Bac Pro Option Etude de Prix Gestion et Organisation de Travaux

1987 : CAP à LEP Yser sur Reims

CAP/BEP Dessinateur en Génie Civil

Expériences professionnelles

2003 - 2012 :

CONDUCTEUR DE TRAVAUX TOUS CORPS D'ETATS chez Babeau-seguin sur Troyes

Dans la construction de maisons individuelles

2001 - 2003 :

CHARGE D'AFFAIRE INDEPENDANT TCE

Clientèle: 70% particuliers, 30% professionnels
départements: 52,10, 51, 55, 88

1999 - 2001 :

VRP exclusif chez Nord-est Peinture Grossiste Peinture sur Vitry Le Francois

Clientèle: 20% particuliers, 30% professionnels,
50% administrations

1996 - 1999 :

VRP exclusif chez Cr Habitat Isolation sur Eurville

Clientèle: 100% particuliers, Démarchage à domicile
Amélioration de l'habitat.

1993 - 1996 :

Dessinateur Métreur chez Menuiserie Audinot sur Chamouillé

Chiffrage des Appels d'offre

1990 - 1993 :

Dessinateur Métreur chez Cabinet D'architect Simart sur St Dizier

APS, APD, CCTP, RDV de chantier

1989 - 1990 :

Chef D'équipe chez Entr. Guif Bernard Artisan sur Eclaron
Maçonnerie charpente couverture

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

TECHNIQUES

- Relevé et enquête terrain pour faisabilité d'un projet.
- Métré, CCTP, Travaux neufs et Réhabilitations.
- Etude de prix et comparatives.
- Gestion et organisation de travaux.
- Gestion des équipes et des sous-traitants.
- Rdv de mise au points avec les clients et chiffrage des TS.
- Implantation, Réunion et compte rendu de chantier.
- Conduite de travaux, contrôle et réception de travaux.
- Maîtrise du droit immobilier et assurance et normes.

COMMERCIALES

- Prospection clients professionnels et particuliers.
- Argumentation et vente.
- Suivi de clientèle.
- Gestion du service après vente.
- Gestion des stocks.
- Facturation et recouvrement.
- Préconisations et conseils techniques.

Centres d'intérêts

Membre du conseil d'administration de la MFR de BOURNEZEAU , VTT, Marche, Lecture, Cinéma