

Olivier P. - Né en 1971
69330 Meyzieu
20 ans d'expérience
Réf : 2103121318

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

1991 : Bac +2
BTS Action Commercial

1989 : Bac
BAC G3

Expériences professionnelles

09/2012 à ce jour :

Responsable Commercial secteur Rhône Alpes chez Ste Gerin Groupe Rg sur Saint Priest
Distributeurs d'Equipements pour Protection Individuelle.
Recherche de nouveaux partenariats, contrat avec les distributeurs et utilisateurs.
Suivi et contrôle des offres.
Visite de la clientèle existante et prospection de nouveaux clients
Suivi et développement des contrats cadre
Augmentation du chiffre d'affaire + 12 % avec maintien de la marge

07/2011 :

Responsable commercial secteur Rhône Alpes chez Ste Stic Distribution sur Nîmes
Distributeur pour l'industrie de flexibles en PVC et Caoutchouc et de raccords industriels.
Recherche de nouveaux partenariats, contrat avec les distributeurs et utilisateurs.
Suivi et contrôle des offres.
Visite de la clientèle existante et prospection de nouveaux clients

03/2008 - 09/2010 :

Responsable commercial France chez Ste Heliflex France sur Marseille
Fabricant de flexibles PVC et Caoutchouc et gamme raccords
Visite de la clientèle existante et prospection de nouveaux clients.
Augmentation du CA + 12 % en industrie CA 1 250 K€

09/2001 - 03/2008 :

Responsable Division Industrie France chez Groupe H-tube 14 Agences, 250 Personnes
Distributeur pour l'industrie de flexibles en PVC et Caoutchouc et de raccords industriels.
Développement du CA avec les commerciaux concernés par l'industrie et accompagnement sur le terrain, offres de prix, analyse du besoin des clients afin de conseiller et préconiser les produits adaptés.
Recherche de nouveaux partenariats, contrat avec les distributeurs et utilisateurs.
Suivi et contrôle des offres.
Augmentation du CA en 7 ans de 2 900 K€ à 3 700 K€

03/1992 - 08/2001 :

Animateur des ventes Rhône Alpes pour l'agence de Lyon chez Ste Socado Pirelli sur Marseille

Equipementier de flexibles hydrauliques.

Encadrement des distributeurs et des revendeurs, suivi et contrôle des offres, négociation de contrats cadres avec les constructeurs de pelles mécaniques :

(CASE-POCLAIN, FURUKAWA, LIEBHERR, POTAIN)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Animer /Implanter

Préconiser /vendre

Contrat

Manager/motiver /suivre

Connaissance du tissu industriel

Réseaux de distributeurs/ Utilisateurs

Gamme industrielle

Partenariat avec réseaux distribution

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Golf à Chassieu handicap 35

Promenades en VTC le week-end