

**Aubert G.** - Né le 12/02/1985  
**Pontarli 25300**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2103290955**

## Technico-commercial/vendeur

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2004** : CAP à C.F.A Livron sur Livron  
Plâtrerie Peinture Bâtiment

### Expériences professionnelles

---

**06/2016 - 08/2016** :

Vendeur de Machine Fitness chez T-fitness Lausanne sur Lausanne, Suisse

**12/2015 - 05/2016** :

Vendeur-Responsable-Magasin chez Office Des Liquidation sur Busigny

En 3 mois je développe mon chiffre d'affaire avec une augmentation de mes objectifs, me permettent d'avoir une promotion au sein du poste de responsable magasin

**01/2013 - 04/2015** :

Commercial chez K Par K sur Lille

A développé un base client de plus de 100 comptes au profit d'une division nouvellement créée.

Meilleurs vendeur, nord pas de calais 2016, avant de venir travailler en Suisse

**09/2012 - 12/2012** :

Technico-commercial chez Jotul sur Valence

A géré l'affichage attractif et efficace dans l'ensemble de la boutique.

**12/2006** :

Vendeur chez Maxi Toys sur Valence

**01/2006 - 01/2012** :

Artisan Peintre Gary Aubert sur Valence

7 ans, comme Artisan peintre bâtiment . En entreprise individuel , arrêt du métier pour devenir Commercial au groupe st Gobain ( secteur bâtiment)

**01/2005 - 09/2006** :

Ambulancier chez Sarl Moulin sur Valence

**01/2000 - 12/2004** :

Peintre En Bâtiment chez Hector Christian sur Valence

A créé des contacts de vente avec des clients.

A présenté les produits aux clients potentiels lors de séminaires et d'autres événements spéciaux.

A classé les tâches et les projets par ordre de priorité afin de respecter des délais contraignants.  
A collaboré avec les membres d'autres métiers afin de réaliser des chantiers  
A répondu à toutes les demandes de renseignement des clients.

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Commercial: traitement et étude de projet, prospection.

Management : Conseiller au personnel

Compétences : Excellent contact avec les clients, personne sociable enthousiaste, grande capacité de résolution de problèmes, organisation efficace

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Ski, Full Contact, Musculation, fitness

Cinéma

Photographie

Mode