

Stephane R. - Né en 1972
94450 Limeil Brevannes
21 ans d'expérience
Réf : 2103301120

Conducteur de travaux

Objectifs

Après plus de 10 années d'expériences en tant qu'entrepreneur dans le bâtiment, j'ai pu acquérir une grande expertise technique et managériale.

Je souhaite aujourd'hui intégrer le monde de l'entreprise en tant que conducteur de travaux, pour mettre à profit mes compétences pour mener à bien toutes mes missions dans un domaine qui me passionne particulièrement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2009 : CAP à Les compagnons du tour de France
CAP Maçonnerie

1995 : Bac +2 à Université Paris XII sur Créteil
BTS ACTION COMMERCIALE spécialité Marketing : Commerce, marketing

1992 : Bac à Université Paris XII sur Créteil
BAC F1 Construction mécanique : Technique Industrielle

Expériences professionnelles

07/2010 - 11/2020 :

Auto - entrepreneur chez Rs Renovation

Management, Achat, Logistique, Conduite de travaux et réalisation, Service client.

- Management d'une équipe de 3 personnes, 1 chef de chantier et 2 techniciens,
- Rationalisation des achats avec contrats de référencement des fournisseurs.
- Gestion des plannings et optimisations logistiques,
- Mise en place d'un partenariat avec des architectes, décorateurs/trices d'intérieur, et réseau d'agences immobilières
- Réalisation des devis
- Réalisation des travaux en adéquation avec les normes du bâtiment CSTB, DTU et la charte qualité QUALIBAT,
- Gestion de la sous-traitance,
- Gestion du recouvrement et des litiges

01/2005 - 12/2009 :

Consultant en recrutement TIC chez Manpower Ingenierie sur Noisy-le-grand

- Mise en place de la stratégie commerciale, fidélisation et développement,
- Gestion des projets de recrutement des clients Grands Comptes et des PMI / PME,
- Analyse des besoins, propositions de solutions, finalisation et mise en place,
- Recrutement et management des ingénieurs informaticiens et industriels,
- Analyse de personnalité à l'aide du logiciel ATTITUDE PRO (vie professionnel, sociale et psychologique),
- Recouvrement et Gestion du contentieux

01/1999 - 05/2005 :

Ingénieur commercial chez Cross Systems / Des Systemes Et Des Hommes sur Paris

- Elaboration de la stratégie commerciale, fidélisation et développement,
- Mise en place de la stratégie de formation e-learning IBM/LOTUS, NET G,
- Gestion des projets informatiques des clients Grands Comptes et des PMI / PME,
- Recrutement et management des ingénieurs informaticiens,
- Gestion des appels d'offres du journal officiel,
- Recouvrement et Gestion du contentieux

01/1998 - 12/1999 :

Responsable Clientèle chez New Horizons sur Paris

- Gestion des plans de formation informatique des clients Grands Comptes,
- Gestion des plans de formation informatique des PMI / PME,
- Gestion du contentieux

1996 - 1998 :

Agent immobilier chez Ctili Immobilier sur Créteil

1996 - 1996 :

Conseiller en Assurances chez Assur Media sur Paris

1995 - 1995 :

Etude de marché / Etude de linéaire sur les produits surgelés chez Monoprix sur Paris

1994 - 1994 :

Stage de Conseiller Bancaire chez Cic Paris sur Paris

1992 - 1992 :

Gestion des Crédits Documentaires chez Credit Agricole sur Paris

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Management d'une équipe
- Rationalisation des achats avec contrats de référencement des fournisseurs.
- Gestion des plannings et optimisations logistiques,
- Mise en place d'un partenariat avec des architectes, décorateurs/trices d'intérieur, et réseau d'agences immobilières
- Réalisation des devis
- Réalisation des travaux en adéquation avec les normes du bâtiment CSTB, DTU et la charte qualité QUALIBAT,
- Gestion de la sous-traitance,
- Gestion du recouvrement et des litiges

Permis

Permis B