

Julien G. - Né en 1989
92300 Bois-colombes
3 ans d'expérience
Réf : 2103310644

Commercial btob

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2014 : Diplôme sur Amiens
ESC, Ecole Supérieure de Commerce

2010 : Bac +2 sur Cergy
D.U.T techniques de Commercialisation

2008 : Bac +5 sur Cergy
E.I.S.T.I, Ecole d'Ingénieur en Informatique

2007 : Bac sur Pontoise
Baccalauréat scientifique, Notre Dame de la Compassion

Expériences professionnelles

2013 - 2014 :

Consultant Performance & Reward chez Cabinet De Conseil : Aon Hewitt sur Paris

- Projets de conseil personnalisés (PSE ; Chemins de carrières ; Rémunération; etc.) ;
- Benchmarks de rémunération ;
- Création d'outil Excel (simulateurs) ;
- Descriptions de poste ;
- Création de système de classification rémunération;
- Pesée/cotation des emplois ;
- Analyse de datas ;
- Chef de projet Enquête (Elaboration du questionnaire, recueil des données, gestion de la relation client, traitement des données, Elaboration du rapport et restitution client)
- Gestion relation clients

2011 - 2011 :

Modérateur de site internet chez Vivastreet sur Londres, Etats Unis

- Vérification du contenu du site et ajustements ;
- Aide auprès des clients du site ;
- Contrôle du contenu des publications clients

2008 - 2010 :

Commercial BtoB chez Groupe Crit sur Paris

- Prospection ;
- Gestion de la relation client : Responsable d'un portefeuille de 5 entreprises (ETF, ATVF, ENTRA, PICHENOT BOUILLES, EIFFAGE CONSTRUCTION) ;
- Recrutement intérimaire

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Prospection ;
- Gestion de la relation client
- Responsable d'un portefeuille
- Managériale et comptabilité

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Piano, Natation