

Nicolas M. - Né en 1975
91430 Igny
16 ans d'expérience
Réf : 2103310852

Chargé d'affaires/gérant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 :

Expériences professionnelles

10/2016 - 02/2021 :

Gérant chez Société Sas Myho (entreprise Générale Da Bâtiment En Rénovation, Département 91 - 1 Salarié Plus Sous-traitants)

- Gestion logistique des contrats courants de l'entreprise.
- Prospection et développement de portefeuille client (Cabinet de gestion immobilière, Particuliers, Entreprise Foncière).
- Exécution logistique, technique et financière des travaux.
- Suivi administratif et financier auprès du cabinet comptable.

04/2011 - 12/2014 :

Gérant chez Entreprise Sarl Mdp-dsf (entreprise Générale De Bâtiment En Rénovation, Département 91) - 9 Salariés Plus Sous-traitants

- Gestion logistique des contrats courants de l'entreprise.
- Prospection et développement de portefeuille client (Cabinet de gestion immobilière, Particuliers, SNCF, Secteur tertiaire bureau, Ecole privée, Architecte).
- Exécution logistique, technique et financière des travaux.
- Suivi administratif et financier auprès du cabinet comptable.

11/2005 - 04/2011 :

Salarié actionnaire (dirigeant unique)/Gérant chez Société Sarl Mdp (entreprise Générale Da Bâtiment En Rénovation, Département 92) - 3 Salariés Plus Sous-traitants

- Gestion logistique des contrats courants de l'entreprise.
- Prospection et développement de portefeuille client (Cabinet de gestion immobilière, particuliers, SNCF, Secteur tertiaire bureau, Ecole privée, Architecte).
- Exécution logistique, technique et financière des travaux.
- Suivi administratif et financier auprès du cabinet comptable.

03/2003 - 11/2005 :

2nd du dirigeant de l'Entreprise/Chargé d'affaires chez Sarl Dsf Cote Maison (entreprise Générale De Bâtiment En Rénovation, Département 91) - 12 Salariés Plus Sous-traitants

- Démarchage de client et prospect et réception des consultations.
- Définition des solutions techniques et chiffrage.
- Négociation de l'offre en consultation avec le dirigeant de l'Entreprise.

- Exécution de la conduite de travaux, suivi et réception de chantier (visite et réunion de Chantier).
- Développement du portefeuille client.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Encadrer des équipes
- Déterminer et évaluer les travaux à réaliser
- Chiffrer des chantiers de rénovation intérieur et extérieur tous corps d'état
- Suivre et gérer les chantiers
- Administrer et gérer les opérations courantes
- Négocier les prix auprès des fournisseurs
- Gérer et approvisionner les stocks
- Optimiser les dépenses

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Randonnées, Sports, Bricolage