

Yann G. - Né en 1982
44720 Saint Joachim
10 ans d'expérience dont 1 à l'étranger
Réf : 2104061401

Technico-commercial/conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : certificat à CFP Notre Dame du Roc sur La Roche Sur Yon
Obtention du certificat de formation commerciale

2003 : Bac +2 à ENACOM sur Nantes
Obtention du BTS en commerce international

2001 : Bac à Saint Joseph sur Châteaubriant
Obtention du BAC Gestion, mention assez bien

Expériences professionnelles

2013 - 2014 :
Commercial B to C chez Confort Plus sur Pont Saint Martin
Commercial B to C en rénovation de bâtiment (menuiserie, store extérieur, garde-corps, isolation...)

2012 - 2013 :
Technico-commercial chez Neo Vivo sur Bouguenais
Technico-commercial spécialisé dans le bâtiment (isolation, ventilation, traitement de charpente...)

2010 - 2012 :
Conseiller commercial indépendant chez Solerine / France Energies sur St Gilles Les Bains
Conseiller commercial indépendant en photovoltaïque et chauffe-eau solaire

2010 - 2010 :
Technico-commercial chez Helilagon - L'eperon
Technico commercial dans le tourisme chez HELILAGON, compagnie spécialisée par le survol de l'île en hélicoptère
Responsable du point de vente de l'Ermitage

2009 - 2009 :
Commercial indépendant chez Arthys Monétique sur La Possession
Commercial indépendant en monétique en B to B, vente de TPE avec garantie du paiement chèque

2007 - 2009 :
Technico-commercial/responsable d'équipe chez Pellin Et Cie Ouest sur Bouguenais
Technico-commercial responsable d'équipe (encadrement d'une équipe de 5 commerciaux)

2007 - 2007 :

Magasinier, vendeur, livreur chez Meubles Boizannes sur Ste Pazanne
Magasinier, vendeur, livreur dans l'aménagement intérieur

2006 - 2006 :

Attaché clientèle en assurance en B to C chez Azur Prevoyance sur Nantes

2005 - 2006 :

Responsable commercial grand ouest B to B en géo- localisation (15 départements) chez Sedimap sur Montauban

2005 - 2005 :

Commercial export en outil de communication chez Manicom sur La Baule

2002 - 2002 :

Commercial export dans l'industrie de la chaussure chez Hormas Y Tacones El Arbol, Mexique

Langues

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Expérience du B to B et B to C Technique commerciale Gestion du client de A à Z Expérience en management
Connaissance sur divers secteurs d'activités (bâtiment, développement durable, assurance, tourisme...)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique le cyclisme, la course à pied et la randonnée (participation au grand raid 2011)