

Chloé D. - Née en Juillet 1996
33260 La Teste De Buch
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2104071319

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Bâtiment.

Formations

2016 : Formation à ECOLE DE JOURNALISME ' ESJ sur Paris
Formation aux différents aspects du journalisme

2015 : Formation à LYCEE GRAND AIR ARCACHON
BACCALAUREAT SERIE L mention assez bien

Expériences professionnelles

10/2019 à ce jour :

RESPONSABLE COMMERCIALE chez Nathalis Sarl (immobilier)

- DÉVELOPPER DES NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
- RÉALISATION DE CONTRAT AVEC NÉGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE EN B TO B ET B TO C
- MANAGEMENT ET FORMATION DES COMMERCIAUX

01/2019 - 10/2019 :

COMMERCIALE SÉDENTAIRE chez Mvt ' (dÉveloppeur De Business)

- REALISATION DE CONTRATS AVEC NEGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE
- VENTE A DISTANCE PAR TELEPHONE B TO C
- MANAGER D'EQUIPE DE 5 PERSONNES AVEC FORMATION AUX TECHNIQUES COMMERCIALES DE VENTE PAR TELEPHONE

09/2017 - 12/2018 :

AGENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL chez Avis (automobile)

- PRISE EN CHARGE ET RENSEIGNEMENT CLIENTELE BASIQUE ET PRESTIGE
- REALISATION DE CONTRATS AVEC NEGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE
- SUIVIS DES DOSSIERS CLIENTS LITIGIEUX AINSI QUE SUIVIS DES VEHICULES (ETATS)

07/2015 - 06/2017 :

ASSISTANTE chez Inventage Audit (audite Fiscale)

- ASSISTANCE AU SERVICE MARKETING ET COMMERCIAL / DÉVELOPPEMENT DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
- PROSPECTION TELEPHONIQUE ET RENDEZ-VOUS COMMERCIAUX EN B TO B
- MISE A JOUR DE LA BASE DE DONNÉES DU CRM

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- DÉVELOPPER DES NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
- RÉALISATION DE CONTRAT AVEC NÉGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE EN B TO B ET B TO C
- MANAGEMENT ET FORMATION DES COMMERCIAUX

Centres d'intérêts

HOBBIES

Mode, voyages, cinéma

SPORT ›

Boxe, sport en salle, crossfit