

David M. - Né en 1973
13300 Salon De Provence
25 ans d'expérience
Réf : 2104121304

Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Administration et juridique.

Formations

2007 : Apprentissage, Coree Du Sud
Apprentissage du Coréen

1994 : Formation sur Perpignan
I.U.P. première année de Génie des Systèmes Industriels

1993 : Bac +2 sur Perpignan
D.U.T. Maintenance Industrielle

1991 : Bac sur Béziers
Baccalauréat série E, mention AB

Expériences professionnelles

01/2018 - 01/2021 :
Acheteur technique chez Scp Société Du Canal De Provence sur Le Tholonet
Gestion du pôle Achats 9M€

01/2017 - 10/2017 :
Acheteur / Approvisionneur chez Covestro sur Romans Sur Isère
Responsable Achats des familles : Pièces usinées, tôlerie, chaudronnerie, Mécano-soudé

05/2014 - 10/2016 :
Acheteur chez Crouzet sur Valence
Responsable Achats des familles : tôlerie de précision,
Fils et câbles, faisceaux, Cartes électroniques, PCB, négoce,
Composants électroniques, Emballages, céramique ...8M€
Soutien au projet des différents BU
Soutien aux services qualité et approvisionnements

02/2012 - 05/2014 :
Acheteur technique chez Installux sur Saint Bonnet De Mûre
Gestion du panel fournisseurs sur plusieurs familles d'achats
Pièces usinées, embouties, de fonderies, tôlerie, profilés PVC
Frais Généraux, plastiques injectées, visserie, quincaillerie,
Outillages, EPI, consommables, fournitures Industrielles et de bureau, emballages ...
Mise en place et suivi des contrats
Contribuer aux projets et aux actions de productivité technique

Veille technologique et réglementaire des marchés
Participer à l'élaboration des Cahiers Des Charges
Collaboration forte avec le service R&D lors des développements de nouveaux projets

09/2010 - 01/2012 :

Responsable Service Achats chez Spl Signalisation Protection Logistique sur Prunay-cassereau
Achats Emballages, tubes, tôles acier inox, profilés acier ou alu,
Polycarbonate, PMMA, pièces de fonderie et mécaniques,
Quincaillerie, pièces en injection plastique ou alu, verre
Frais Généraux, EPI, consommables, Fournitures Industrielles et de bureau...
Manager le service approvisionnement
Assurer l'interface entre les fournisseurs, la production, les commerciaux, le BE et la R&D

03/2008 - 09/2009 :

Etude pour la création d'entreprise d'Import - Export, Coree Du Sud
Etude de Marché
Etude pour l'implantation d'un magasin
Connaissance des règles des lois sur l'importation des produits alimentaires, alcool et spiritueux, de la chaine
logistique pour l'importation.
Recherche de fournisseurs, de partenaires

09/1999 - 01/2007 :

Acheteur chez Snr Roulements sur Annecy
Responsable du portefeuille sous-traitance
pièces mécaniques, pièces mécano-soudées, pièces de fonderie (9 M€) :
Responsable du portefeuille d'achat (7 M€) :
Outillages (décolletage, forgeage, frappe, perçage, taraudage, reprise,...), matières premières hors produit du
roulement, conteneurs, matériels de métrologie pour le groupe SNR.

04/1996 - 08/1999 :

Technicien méthodes chez Snr Cévennes sur Alès
Soutien technique auprès de trois équipes de production.
Diagnostic de panne.
Préparateur montage, grandes et moyennes séries.
Amélioration et fiabilisation de lignes de production.
Gestion de projets.
Mise au point de nouvelles machines d'assemblage robotisées STAUBLI.
Création, mise à jour de documentation technique (procédures, FEO, FOM...).
Participer à la définition des méthodes de fabrication et des moyens à mettre en oeuvre.
Etudier et déterminer les temps, hommes et machines, dans les différentes phases de fabrication d'un nouveau
produit grandes et moyennes séries.
Travail avec les différents services (bureau d'étude, R&D, qualité, achats...)
Animation de groupes de travail (TPM)

1995 - 1995 :

Agent technique chez Ibm sur Montpellier
Assemblage et conditionnement de grands systèmes

1993 - 1993 :

Chargé de mission chez Airbus Industrie sur Toulouse
Elaboration d'une procédure et d'un moyen d'analyse simplifiée de lubrifiant pour commande de vol d'Airbus
A300 et A310

Langues

Coréen (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, AS 400

Atouts et compétences

Gestion du panel fournisseurs sur plusieurs familles d'achats

Pièces usinées, embouties, de fonderies, tôlerie, profilés PVC

Frais Généraux, plastiques injectées, visserie, quincaillerie,

Outillages, EPI, consommables, fournitures Industrielles et de bureau, emballages ...

Mise en place et suivi des contrats

Contribuer aux projets et aux actions de productivité technique

Veille technologique et réglementaire des marchés

Participer à l'élaboration des Cahiers Des Charges

Collaboration forte avec le service R&D lors des développements de nouveaux projets