

**Bruno C.** - Né en 1967  
**83490 Le Muy**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 2104171337**

## **Technico-commercial / responsable des ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**1987** : Bac +2  
DUT GEA (Gestion des entreprises et Administrations)

**1985** : Bac  
Bac D

### **Expériences professionnelles**

---

**2014 - 2014** :  
Direction du service Commercial chez Carrozza - Sud Climatique : (génie Climatique)

**2010 - 2013** :  
Technico-Commercial chez Etna Corp (etnaprivatlift, France Elévateur) : Ascenseur Privatif Et Public

**2003 - 2010** :  
Technico-Commercial et Manager chez Practicomfort : Matériel Pour Personne à Mobilité Réduite

**2000 - 2003** :  
Technico-Commercial sur France Sud-Est chez Apex Energie : Energie Renouvelable

**1997 - 2000** :  
Commercial chez Isogard System, Ges France : Système Incendie Et Alarme

**1995 - 1997** :  
Commercial chez Livre De Paris - Matra Hachette : Encyclopédie

**1992 - 1995** :  
Commercial et Manager chez A.g.f : Assurance Vie Et Placement Financier

**1987 - 1992** :  
Commercial chez Magasin Global (sav)

### **Langues**

---

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

### **Logiciels**

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Relationnel avec la clientèle ; à l'écoute des besoins et des souhaits du client. Maîtrise des méthodes de vente, vente en direct ou sur rendez-vous auprès des particuliers ou professionnels.

Négociateur, goût pour l'innovation et les challenges.

Patient, volontaire et combatif. Facilité d'intégration au sein d'une équipe.

Connaissance et pratique du télémarketing et de l'informatique

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Passionné d'informatique et de Rugby