

Idir B. - Né en Janvier 1983
78290 Croissy-sur-seine
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2104261300

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Formation à ESCT - Ecole Supérieure de Conduite de Vincennes sur Vincennes
Chargé D'affaire Travaux BTP

2012 : Bac +4 à Université de SAAD DAHLEB, Algerie
BAC+4 Science Economique option Banque Monnaie Finance

2012 : Formation à ESG ALGÉRIE, Algerie
Formation Techniques de vente et négociation commerciale

2010 : Formation à Entreprise Groupe des société Hasnaoui, Algerie
Chargé d'affaire BTP

2003 : Formation à Commissaire aux comptes, Algerie
Comptabilité Fiscalité Paie

Expériences professionnelles

06/2020 à ce jour :

Chargé d'Affaires chez Sarlbra sur Saint-ouen-l'aumône

Étude des appels d'offres, prospection de nouveaux projets

Réception et étude du dossier technique (plans d'architecte, rapport d'études, budget prévisionnel).

Recherche des partenaires et sous-traitants éventuels

Métré, chiffrage et planification des travaux

Établissement de mémoires techniques

Réévaluation de l'étude technique, le budget prévisionnel et élaboration du budget détaillé (volume de matériaux, ressources nécessaires humaines et matérielles.).

Suivi et coordination des opérations

09/2012 - 02/2018 :

Chargé d'Affaires chez Teknachem, Algerie

Formulation de béton et essais de convenances

Analyse et traitement des appels d'offres (public, privé)

Élaboration des offres technique et commerciale

Calcul des volumes de béton pour différents chantiers

Préconisation des solutions chimiques pour la construction

Planification des travaux

Gestion financière des chantiers (optimisation de la marge d'exécution des chantiers).

Gestion opérationnelle du personnel des chantiers

Négociation des prix et des contrats de fournitures

Suivi technique complet des projets

08/2010 - 09/2012 :

Chargé d'Affaires chez Grupopuma Algérie sur Alger, Algerie
Préconisation des matériaux pour le second oeuvre
Établissement des offres techniques et commerciales
Réalisation des métrés et devis pour traitement de façade et sol
Organisation et suivi de chantier et garantie de bonne application des produits
Préconisation et conseil client

07/2004 - 11/2008 :

Commercial chez El Fallah sur Alger, Algerie
Facturation
Déclaration fiscale et rapprochement bancaire
Prospection commerciale (téléphone, mailing)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, MS Project

Atouts et compétences

Connaissance techniques et technologiques en (TCE , VRD)
Lecture des plans (architecturaux et exécutions)
Étude de prix
Réalisation des métrés et chiffrage de projet
Planification et gestion de travaux
Élaboration des plans d'installation de chantier

Permis

Permis B