

**Idir B.** - Né en Janvier 1983  
**78290 Croissy-sur-seine**  
**13 ans d'expérience dont 12 à l'étranger**  
**Réf : 2104261300**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2020** : Formation à ESCT - Ecole Supérieure de Conduite de Vincennes sur Vincennes  
Chargé D'affaire Travaux BTP

**2012** : Bac +4 à Université de SAAD DAHLEB, Algerie  
BAC+4 Science Economique option Banque Monnaie Finance

**2012** : Formation à ESG ALGÉRIE, Algerie  
Formation Techniques de vente et négociation commerciale

**2010** : Formation à Entreprise Groupe des société Hasnaoui, Algerie  
Chargé d'affaire BTP

**2003** : Formation à Commissaire aux comptes, Algerie  
Comptabilité Fiscalité Paie

### Expériences professionnelles

---

#### **06/2020 à ce jour :**

Chargé d'Affaires chez Sarlbra sur Saint-ouen-l'aumône

Étude des appels d'offres, prospection de nouveaux projets

Réception et étude du dossier technique (plans d'architecte, rapport d'études, budget prévisionnel).

Recherche des partenaires et sous-traitants éventuels

Métré, chiffrage et planification des travaux

Établissement de mémoires techniques

Réévaluation de l'étude technique, le budget prévisionnel et élaboration du budget détaillé (volume de matériaux, ressources nécessaires humaines et matérielles.).

Suivi et coordination des opérations

#### **09/2012 - 02/2018 :**

Chargé d'Affaires chez Teknachem, Algerie

Formulation de béton et essais de convenances

Analyse et traitement des appels d'offres ( public, privé)

Élaboration des offres technique et commerciale

Calcul des volumes de béton pour différents chantiers

Préconisation des solutions chimiques pour la construction

Planification des travaux

Gestion financière des chantiers (optimisation de la marge d'exécution des chantiers).

Gestion opérationnelle du personnel des chantiers

Négociation des prix et des contrats de fournitures

Suivi technique complet des projets

**08/2010 - 09/2012 :**

Chargé d'Affaires chez Grupopuma Algérie sur Alger, Algerie  
Préconisation des matériaux pour le second oeuvre  
Établissement des offres techniques et commerciales  
Réalisation des métrés et devis pour traitement de façade et sol  
Organisation et suivi de chantier et garantie de bonne application des produits  
Préconisation et conseil client

**07/2004 - 11/2008 :**

Commercial chez El Fallah sur Alger, Algerie  
Facturation  
Déclaration fiscale et rapprochement bancaire  
Prospection commerciale ( téléphone, mailing)

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AutoCAD, MS Project

## Atouts et compétences

---

Connaissance techniques et technologiques en (TCE , VRD)  
Lecture des plans (architecturaux et exécutions)  
Étude de prix  
Réalisation des métrés et chiffrage de projet  
Planification et gestion de travaux  
Élaboration des plans d'installation de chantier

## Permis

---

Permis B