

**Rime S.** - Née en 1982  
**93190 Livry-gargan**  
**20 ans d'expérience dont 2 à l'étranger**  
**Réf : 2104271756**

## Responsable achats

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2005** : Bac +5 à école supérieure européenne de management sur Lyon  
Master Développement International ECEMA

**2004** : Formation à école de Commerce de la CCI du Jura  
2ième cycle Magestic - Diplôme de Responsable en Développement  
Commercial et Organisation Industrielle

**2002** : Bac +2 à Lycée Condorcet sur Belfort  
BTS Commerce International

**2000** : Bac  
Baccalauréat Scientifique

### Expériences professionnelles

---

#### **10/2018 à ce jour :**

RESPONSABLE ACHATS chez Group Purchaser // Peters Surgical (medical Device Industry)

- Projet de distribution - Nouveau MDR UE 2017/745 - scope 3.7m€
- Group spend mapping
- Contract management
- Optimisation portefeuille achats
- International sourcing (Asia)
- Saving tools
- Achats responsables (RSE)

#### **05/2012 - 08/2018 :**

Purchasing Manager chez Guerbet (pharmaceutical Industry)

- Achats de production: budget 35 M€
- 2 categories achats de production: Packaging I, II et III (PFS, flacons, bags, ...) & Medical Devices (injecteurs et ancillaires)
- Master supply agreement, cahier des charges and audits
- Matrix Report
- Cost saving performance 9%
- Projet achats
- Benchmarking, change management
- Achats durables: développement social, réduction des emballages et contrôle origine des matériaux

#### **01/2007 - 03/2012 :**

Strategic Purchaser chez Wartsila Sas (energy Industry)

- Principales familles achats: pompes et filtres
- Definition du besoin & lancement appel d'offre
- Supply chain management
- Achats spécifiques sur plan (hors catalogue)
- Rationalisation de la base fournisseurs
- Cartographie des risques
- Gestion paramètres d'approvisionnement

**03/2005 - 01/2007 :**

Export Customer Service chez Wartsila Sas (energy Industry)

- Customer portfolio management Europe du Nord et Russie
- Claims management
- Revue périodique du portefeuille client
- Supply chain: gestion des exportations

**09/2003 - 06/2004 :**

Export Assistant chez Bourbon Communication (entertainment Sct.)

- Prospection de nouveau marché (Pologne)
- Veille concurrentielle
- Gestion des dossiers transport
- Administration des ventes (offres, commandes et facturations)
- Liquidation des excédents de stocks

**04/2001 - 07/2003 :**

Marketing Assistant & RD Assistant chez Washington Dc National Us - Arab Chamber Of Commerce Nusacc/  
Corporate Council Of Africa Cca, Etats Unis

- Questionnaire satisfaction aux adhérents
- Contrat d'adhésion de nouveaux membres (3M)
- Recherche information spécifiques pour les membres
- Business Link Maghreb (newsletter): publication d'articles
- Organisation d'événements promotionnels (délégation présidentielle et ministérielle, invitation ambassades,...)
- NUSACC: contribution à l'edition du guideline annuel

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Achats  
Corporate management  
Achats famille & projet  
Sourcing stratégique  
TCO & décomposition coût  
Gestion des risques  
Cartographies des dépenses  
Costs savings  
Augmentation marge  
Supply chain analysis  
Ventes  
Incoterms® 2020  
Call-off  
Pricing  
Trend & Market Analysis  
Claim Management  
Reporting

## Permis

---

Permis B