

Serge C. - Né en 1968
64270 Salies-de-béarn
23 ans d'expérience
Réf : 2105111133

Directeur general

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Administration et juridique.

Formations

2004 : Bac +2 à Université d'Avignon sur Avignon
Diplôme universitaire de comptabilité et gestion

1986 : Bac +2 à lycée Gaston Fébus Orthez
BTS commerce

Expériences professionnelles

2013 - 2013 :

Chef de projets chez Euralis

Pôle Distribution, groupe coopératif dans le secteur CDD 4 mois l'agroalimentaire et le bricolage dans le Sud-Ouest, 5 000 salariés

- Définition de gammes produites à implanter, largeur et profondeur
- Audit de fonctionnement et de gestion
- Coordination des différents interlocuteurs (40 points de vente)

2005 - 2013 :

Directeur Général chez Mr Bricolage Salies De Béarn

- Création de l'entreprise, suivi de la construction du bâtiment, négociation avec les fournisseurs, implantation des gammes
- Recrutement et management de 12 personnes
- Mise en oeuvre de la politique commerciale et des plans commerciaux définis par l'enseigne générant une remise de fin d'année supérieure de 20 % au réseau
- Suivi de l'amélioration de la performance et de sa rentabilité, augmentation de la marge commerciale de 3 % et réduction du stock de 15 % sur les 7 années
- Respect des obligations juridiques, fiscales, sociales et environnementales de la société
- Membre de différentes commissions à la centrale Mr Bricolage
- Optimisation de la logistique, carte fidélité, clients mystères, opérations promotionnelles, cellule informatique et du suivi de gestion

1997 - 2005 :

Directeur des ventes région grand sud chez Optimum Sa/filiale Du Groupe Parisot Meuble

- Evolution de son activité de 10 ME en 1997 jusqu'à 45 KE en 2005
- Interface et développement des centrales régionales, et indépendants
- Gestion de 20 ME de CA, management de 4 commerciaux et merchandiseurs

1990 - 1997 :

DIRECTEUR DE MAGASIN chez Mr Bricolage sur Vouziers

- Progression annuelle de 15 % de l'activité commerciale
- Management de 15 personnes

1990 - 1990 :

Chef de secteur chez Mr Bricolage sur Persan

- Progression annuelle de 25 % de l'activité commerciale
- Management de 30 personnes

1990 - 1990 :

Chef de magasin chez Bricomarché sur Bury

- Progression annuelle de 10 % de l'activité commerciale, management de 14 personnes

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

DIRECTEUR GENERAL commerciale et de gestion de centre de profits

- gestion d'une direction des ventes et d'une flotte de cadres commerciaux itinérants
- animation, développement, prospection, négociation centrales régionales
- gestion d'un centre de profit jusqu'au bilan, surface de 2 000 à 8500 m2
- mise en oeuvre de la politique commerciale
- suivi de l'amélioration commerciale et de sa rentabilité financière
- adepte du benchmarking

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

pratique du footing et des arts martiaux