

**Maxime S.** - Né en 1994  
**06000 Roquebrune-cap-martin**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2105131100**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2021 :**

### Expériences professionnelles

---

**02/2020 - 11/2020 :**

INSPECTEUR chez Top Nett, Monaco

Gestion d'un porte feuille clients conséquent, recherche perpétuelle de l'amélioration du service, gestion et organisation des équipes (environ 90 personnes ) embauches, planning, évaluations  
Contrôle qualité des prestations, établissement de devis et recherche de nouveaux clients

**2020 - 2020 :**

CREATION SOCIETE

Commerce international, recherche de produits à fort potentiel, négociations auprès de fournisseurs étrangers, importation, vente à travers l'Europe, gestion des stocks à travers différents pays, gestion de la publicité, comptabilité liée à l'activité

**09/2019 - 11/2019 :**

MANAGER chez Sushiman Nobu

**06/2015 :**

CHAUFFEUR DE MAITRE PARTICULIER

Mission d'un mois, entretient flotte véhicules prestigieux et transport pour une famille Monégasque

**05/2014 - 08/2014 :**

GÉRANT chez Country Car Wash, Monaco

Création et développement de la société, publicité, gestion portefeuille client, et création de contrats entre partenaires hôteliers de Monaco, entretient, nettoyage et conduite de voitures prestigieuses

**09/2013 - 05/2019 :**

MANAGER chez Mr Room Service

Management de la société, gestion et organisation des plannings des employés (25 personnes) , embauches, comptabilité liée aux employés gestion de la publicité et de la logistique interne à la société, contrôle qualité permanent lié à la qualité de livraison et qualité du produit fini livré, développement de la société en cherchant au quotidien de nouvelles manières pour améliorer notre service, recherche et développement permanent de nouvelles techniques et compétences de travail, maîtrise des coûts, création devis pour banquets, gestion des stocks et recherche de nouvelles matières à proposer à la vente, alimentation site internet et gestion

permanente du développement portefeuille clients et collaborateurs, développement dossier demande et habitudes des clients en vue de l'amélioration permanente du service

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Gestion d'un porte feuille clients/négociation/recherche de nouveaux clients/vente

## **Permis**

---

Permis A  
Permis B