

Beniwa J. - Né en 1981
78200 Buchelay
12 ans d'expérience
Réf : 2105180909

Attachee commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Bac +5 à IAE Paris Sorbonne
Master 2 Marketing et Pratiques Commerciales
Formation diplômante en cours du soir

1999 : Bac +4 à Université René Descartes - PARIS V
Maîtrise A.E.S.(Administration Economique et Sociale)
mention Gestion des Entreprises

Expériences professionnelles

04/2011 à ce jour :

Attachée technico-commerciale chez Raboni-crh : Négoce En Matériaux De Construction
Portefeuille PME de 2,3 millions d'euros
Prospection et gestion des nouveaux comptes
Développement du portefeuille existant et mise en place d'actions de fidélisation
Négociation des conditions de ventes
Gestion des litiges et recouvrement
Mise à jour des tableaux de bords et rédaction de rapports d'activité

2006 - 2011 :

Assistante Commerciale chez Saint Gobain Pam: Equipementier De Systèmes De Canalisations (métallurgie)
Gestion de portefeuille clients grands comptes (Exploitants, Négoces, Entreprises)
Administration des Ventes, interface avec les unités de productions

2002 - 2006 :

Acheteur-Approvisionneur (EPI, pièces détachées chariots élévateurs) chez Coframa: Industrie De La Manutention
Responsable du référencement des fournisseurs et des tarifs

2000 - 2002 :

Gestionnaire chez Lilly France : Industrie Pharmaceutique
Gestionnaire Service Clients
Gestionnaire Crédit Clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AS 400

Atouts et compétences

Prospection et gestion des nouveaux comptes

Développement du portefeuille existant et mise en place d'actions de fidélisation

Négociation des conditions de ventes

Gestion des litiges et recouvrement

Mise à jour des tableaux de bords et rédaction de rapports d'activité

Permis

Permis B