

Sebastien P. - Né en Mai 1981
11320 Labastide-d'anjou
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2105191222

Responsable d'exploitation/ingénieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2016 : Bac +5 à Estc
M2 / Ingénierie Commerciale

2004 : Bac +2 à Esarc
BTS / Force de Vente

2002 : Bac +3 à UTM
Licence / Géographie

Expériences professionnelles

09/2019 à ce jour :

Responsable d'Agence Travaux chez Béton Matériel Service

Création de la BU Location → Forage/Injection/Pompage Béton

- Définition du cahier des charges. Recherche et signature des locaux
- Etablissement budget de la BU + stratégie investissements
- RH : Sourcing/ Intégration des collaborateurs administratifs et techniques
- Planification et organisation de l'activité des techniciens
- Déploiement commercial auprès des entreprises de fondations spéciales, GC.

12/2017 - 07/2019 :

Responsable d'Agence chez Loxam Rental sur Toulouse

Encadrement de 7 salariés

Gestion d'un centre de profit, management d'une équipe pluridisciplinaire

CA et résultats : +20% et +30%

- Exploitation : Parc de 400 machines, valeur 5 millions d'euros
- Développement politique QSE
- Commerce : PAC agence développé et pérennisé, mix client réorienté
- Planification / organisation de l'activité SAV et dépannage

09/2012 - 11/2017 :

Responsable de Secteur Commercial chez Cemex Granulats

Gestion commerciale en multisites

Deux sites de production, Soreze (C) Cintegabelle (A), + dépôt à Clermont le Fort

- Réfèrent Tp / Vrd / Grands comptes sur l'agence MP
- Réorganisation de l'activité, mutation vers une synergie production/business
- Gestion des travaux d'aménagement sur les sites dédiés.
- Hausse du PMV à 9e/T, évolution des ventes de 20% à 600Kt/an
- Participation à la structuration de la cellule logistique

2011 - 2012 :

Responsable de Secteur chez Snm Materiaux sur Bordeaux

Encadrement de 13 salariés

Création d'une agence de matériaux de construction / Structuration du réseau de fournisseurs

- Gestion commerciale de deux centres de profits
- CA Agence Sud 190ke /mois, secteur 450ke/mois
- Développement de l'image de l'entreprise auprès des acteurs locaux

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Ingénieur Commercial/Force de Vente

Permis

Permis B