

Julien D. - Né en Avril 1982
93150 Le Blanc-mesnil
9 ans d'expérience
Réf : 2105270854

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Formation sur Marcq-en-baroeul
Formation FEE Bat

2005 : Bac +2 à école CEPRECO-Nord
Diplôme de Technicien Supérieur des Forces de Vente

2001 : Bac à Lycée Gay Lussac sur Chauny
Baccalauréat Littéraire

1999 : BAFA
Brevet d'Aptitude aux Fonctions d'Animateur

Expériences professionnelles

2012 - 2014 :
Technico-commercial chez Société Lmvr Fermetures
Tuteur d'un commercial en alternance BTS Management des unités commerciales

2010 - 2012 :
Technico-commercial chez Société Ternois Fermetures
Responsable d'agence-Recrutement et formation d'un collaborateur en vue de l'extension du secteur

2008 - 2010 :
Technico-commercial chez Société Sunnco
Travail en home office

2008 - 2008 :
VRP chez Société Deceuninck
Animation d'événements promotionnels

2007 - 2008 :
Responsable des Ventes chez Société Fermoba Industries
Responsable d'agence,garant de l'activité du secteur Recrutement, encadrement, coaching et suivi quotidien d'une équipe de cinq VRP

2005 - 2006 :

VRP chez Société Fermoba Industries

2004 - 2005 :

Adjoint au chef de la publicité chez Le Syndicat Agricole

Secteur Nord-Pas-de-Calais et Belgique Vente d'espaces publicitaires par téléphone aux professionnels de l'agriculture

2004 - 2004 :

Guichetier chez La Poste sur Lille

2002 - 2002 :

Conseiller de vente en téléphonie mobile chez Bouygues Telecom Et Sfr

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Mise en oeuvre d'une politique commerciale et tarifaire -Recrutement, formation et management de collaborateurs
-Suivi commercial et administratif d'un secteur géographique -Reporting quotidien de l'activité en lien avec les objectifs fixés -Prospection, développement et fidélisation d'un portefeuille clients -Analyse et définition des besoins du client -Proposition d'une solution technique, offre commerciale, négociation et vente -Montage de dossiers de financement via divers organismes prêteurs -Suivi des litiges et des impayés

Permis

Permis B