

**David B.** - Né en 1978  
**17290 Forges**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 2105290737**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2009** : Formation

Diverses formations de vente et de fiscalité agricole

**2009** : Formation

Formation aux exigences fiscales et financières actuelles

**2009** : Formation

Multiplés formations aux techniques de vente Case IH

**2000** : Bac +2 sur Bergerac

BTS Agro-équipement

**2000** : Formation sur Auch

Formation aux techniques de vente Fendt

**1998** : Bac à Lycée Notre Dame de Bétharram

BAC S

### Expériences professionnelles

---

**10/2019 à ce jour** :

VRP exclusif chez New Holland sur Ouvrard

**02/2010 - 10/2019** :

VRP exclusif chez Claas sur Ballanger

**08/2009 - 02/2010** :

Technico-commercial chez Fendt sur Euromagri

**07/2000 - 08/2009** :

VRP exclusif chez Case Ih sur Eurosama/seby

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

- Cibler la clientèle
- Phoning, prospection

- Gérer et générer un portefeuille client
- Écouter, définir et cerner les besoins
- Négocier auprès des fournisseurs les meilleurs prix d'achat
- Réaliser et organiser une démonstration de matériel
- Apporter conseils et explications techniques et culturelles
- Établir un devis avec précision en respectant les marges et le montant des reprises
- Proposer une solution globale : prix-financement-livraison-mise en route
- Suivi du client après achat

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Rugby, course à pied en compétitions, randonnées et voyages.  
Bricoleur et débrouillard