

Thierry A. - Né en Mars 1981
93370 Montfermeil
7 ans d'expérience
Réf : 2106091347

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : Bac +2 à CNED
Niveau BTS Action Commercial

2001 : Bac à Lycée Guillaume Apollinaire sur Thiais
Terminal S

Expériences professionnelles

09/2008 à ce jour :

Attaché Commercial Sédentaire chez Ups France sur Orly
Gestion d'un portefeuille clients, Développement de celui-ci, Prospection, Conseil et vente sur prestation de service, négociation tarifaire client, Vente de produits additionnels, Fidélisation

2007 - 2008 :

Consultant en gestion de Patrimoine chez Le Sésame - Hanséa Finance sur Montrouge
Bilan patrimonial des clients de l'agence, Conseil et Vente de produits financiers complexes, Conseil et Vente produits immobiliers en locatif VEFA (Robien, De Messine, Girardin, LMP).

2005 - 2006 :

Assistant de direction chez Cardiatel sur Boulogne Billancourt
Ressources Humaines, Informatique, Facturation, Gestion des parcs téléphoniques et carte carburant, Comptabilité, Facturation.

2004 - 2005 :

Livreur chez Phoenix Pharma (grp) sur Créteil
Livraison de produits pharmaceutiques

2001 - 2003 :

Assistant de vente niveau 2 chez Carrefour sur L'hay Les Roses
Mise en rayon, Prise de Commande, Gestion du rayon par Telxon (étiquettes, stocks, relevé de prix, relevé de rupture)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Gestion d'un portefeuille clients, Développement de celui-ci, Prospection, Conseil et vente sur prestation de service, négociation tarifaire client, Vente de produits additionnels, Fidélisation

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Basket-ball, informatique (Web design et programmation), photo, voyage