

**Philippe H.** - Né en 1980  
**95590 Nointel**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 2106291445**

## Responsable logistique et distribution

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Transport et manutention.

### Formations

---

**2015** : Bac +2 à IFRAC sur Pantin  
CAPACITE DE TRANSPORTS, niveau BTS : TRANSPORTS

**2000** : BEP à CHATEAU D EPLUCHES sur Saint Ouen L'aumone  
BEP VENTE

### Expériences professionnelles

---

**06/2016 - 02/2021** :  
RESPONSABLE DEPANNAGE ET LOGISTIQUE chez Renault sur Beauchamp  
Gestion des priorités dans le dépannage et la logistique, facturation  
• Analyse et suivi des tableaux de bord, décision et planification  
• Management direct et Briefing quotidien des équipes

**04/2015 - 01/2016** :  
DIRECTEUR COMMERCIAL B TO C ENERGIES RENOUVELABLES chez 770 Unlimited sur Sarcelles  
Offre d'un niveau de service exceptionnel à chaque client en répondant aux inquiétudes et en apportant des réponses.

**05/2013 - 05/2014** :  
DIRECTEUR DE CENTRE AUTO chez Euromaster sur Poissy  
Gestion des recrutements et relation de proximité avec les équipes  
• Gestion financière et relation clients  
• Analyse des résultats et mise en place de plan d'action

**06/2012 - 03/2013** :  
RESPONSABLE SERVICE APRES VENTE chez Volkswagen sur Saint Prix  
• Gérer le service après-vente ( budget, factures, personnel, planning, répartition des charges de travail), les réclamations clients et les garanties constructeur  
• Animer et diriger les collaborateurs du service  
• Participer au recrutement et à l'évolution professionnelle

**10/2007 - 06/2012** :  
CONSEILLER COMMERCIAL SERVICE chez Automotion sur Puteaux  
Réception et accueil des clients  
• Déclenchement du processus de maintenance  
• Commercialisation de produits et services

**08/2005 - 09/2007 :**

CONSEILLER COMMERCIAL SERVICE chez Peugeot Pga sur Beauvais

Réception et accueil des clients

- Déclenchement du processus de maintenance
- Commercialisation de produits et services

**06/2001 - 07/2005 :**

CONSEILLER COMMERCIAL ENTRETIEN ET REPARATION chez Norauto sur Saint Brice

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Garantir la croissance du chiffre d'affaires dans le respect de la stratégie de l'entreprise
- Planifier, organiser et coordonner
- Diriger, motiver et animer une équipe

## Permis

---

Permis A Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport, musique, cinéma, mécanique