

Aurélie D. - Née en 1990
97212 Saint-joseph
4 ans d'expérience
Réf : 2107131234

Conseillère commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Bac +3 sur Agen
Licence CPSE

2010 : Bac +2 sur Toulouse
BTS SE

2008 : Bac
BAC S

Expériences professionnelles

01/2017 - 07/2019 :

Assistante commerciale chez Mobalpa, Zi Jambette

- Ouverture et gestion de comptes clients
- Suivi logistique des achats, programmation
- Secrétariat

04/2016 - 02/2020 :

Conseillère commerciale chez Cottrell, Zi Jambette

- Accueil client, découverte produit
- Maîtrise complète des caractéristiques techniques des produits
- Développement, suivi et gestion portefeuille client
- Gestion et anticipation des besoins de chantier
- Etude de besoin des clients particuliers
- Approvisionnement
- Restructuration de l'espace de vente
- Actualisation des gammes de vente
- Mise en place d'opérations commerciales
- Rendement des produits déclassés
- Optimisation des stocks

09/2015 - 04/2016 :

Chargée d'enseignement en Mathématique chez Education Nationale, Collège P. D'armes

- Mise en place de méthode d'apprentissage
- Accompagnement des élèves
- Eveil sur la matière
- Cours et évaluation

08/2014 - 07/2015 :

Superviseur chez Seabreeze Beach Hotel sur Barbade

- Contrôle du respect des normes sanitaires
- Gestion des actions de maintenance
- Organisation et suivi des activités (aquatiques, divertissements)

08/2011 - 12/2012 :

Chargé en méthode industrielle chez Cms Industrie sur Ste Foy L'argentière

- Application et respect des normes qualité
- Etablissement de process d'assemblage
- Mise en application des procédures de travail

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Accueil client, découverte produit
- Développement, suivi et gestion portefeuille client
- Gestion et anticipation des besoins de chantier
- Etude de besoin des clients particuliers
- Approvisionnement
- Restructuration de l'espace de vente
- Actualisation des gammes de vente
- Mise en place d'opérations commerciales
- Rendement des produits déclassés
- Optimisation des stocks

Permis

Permis B