

Thibault M. - Né en 1994
69100 Villeurbanne
5 ans d'expérience
Réf : 2107271626

Technico-commercial itinérant b to b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2014 : Bac +2 à lycée Vaucanson
BTS TECHNICO-COMMERCIAL

Expériences professionnelles

2019 - 2021 :

Technico-commercial itinérant B to B secteur Auvergne/Rhône-Alpes chez Beta

-gestion portefeuille client existant(35 clients) et prospection terrain/téléphonique

-formation des distributeurs aux produits

-participation à des journées techniques, portes ouvertes.

-démonstrations et mise en services des produits avec l'appui du démonstrateur secteur.

-mise en place d'actions spécifiques dynamisant les ventes sur le secteur(phoning, tournée accompagnée...)

-reporting quotidien des rendez-vous sur un logiciel GRC

2016 - 2018 :

Technico-commercial itinérant B to B secteur Rhône-Alpes (7 départements) chez Gys

-gestion portefeuille client existant(300 clients) et prospection terrain/téléphonique clientèle de revendeurs indépendants, GSB, fournitures automobiles, industrielles, spécialiste batteries sur 7 département.

-formation des distributeurs aux produits

-participation à des journées techniques, salons

-démonstrations et mise en services des produits

-mise en place d'actions spécifiques dynamisant les ventes sur le secteur

-reporting quotidien des rendez-vous sur un logiciel GRC

2015 - 2016 :

Agent de production chez Becton Dickinson sur Pont De Claix

Opérateur de production salle blanche, technicien horaire 4*8

-Inspection visuelle et caméra de particules de silicones et de verre

2015 - 2015 :

Agent de production chez Stmicroelectronics sur Crolles

Opérateur de production salle, technicien horaire 2*8

-Inspection visuelle et caméra des plaques de silicium

2015 - 2015 :

Agent de production chez Dauphinoise Thomson sur Grenoble

Opérateur de production, technicien horaire 2*8

-Assemblage de pièces automobiles (BMW...)

2013 - 2014 :

Alternant commercial itinérant (technico -commercial) chez Rexel/coaxel sur Grenoble

-Développement de la clientèle plombier/chauffagiste par divers moyens comme de la prospection téléphonique ou de l'organisation d'une animation au sein de l'agence

2011 - 2015 :

Serveur

restauration en hôtel/restaurant traditionnel/buvette/mariage

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Maîtrise des méthodes de vente B to B

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Crossfit, beatbox.