

Luc J. - Né le 30/06/1966  
88460 La Baffe  
30 ans d'expérience  
Réf : 2107301332

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1998** : Bac +3 à Institut commercial Nancéen  
Formacadre Diplôme universitaire en gestion et commerce Bac +3

**1988** : Bac +2 à Lycée Henri Loritz sur Nancy  
Brevet de technicien supérieur " Conception de produit industriel " Mention Gestion

**1986** : Bac à Lycée Henri Loritz sur Nancy  
Baccalauréat F1

### Expériences professionnelles

---

**2020 - 2021** :  
Chargé d'affaires chez Axame Arcelormittal Vincey - Fabricant De Tubes Acier

**2020 - 2020** :  
Deviseur chez Gantois Industrie, Architecture Du Batiment sur Saint Die

**2010 - 2019** :  
Création d' entreprise de services à la personne sur Ludres

**2006 - 2009** :  
Commercial Itinérant chez Honore Industrie sur Les Forges

**2003 - 2006** :  
Responsable régional de ventes chez Hydro Aluminium Extrusion France sur Luce

**2002 - 2003** :  
Responsable régional de ventes chez Steinel sur Anthony

**1999 - 2001** :  
Commercial chez Fischer Meinau

**1990 - 1998** :  
Responsable de projet chez Tréfilerie De Vosges, Plombières Les Bains

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AutoCAD

## Atouts et compétences

---

Technique :

Etude, Réalisation, mise en place de projet ( Dessin industriel). Organisation de réunion, mise en place de planning, gestion. Suivi d'avancement. Négociation fournisseur et sous-traitance. Logiciel Autocad  
Management d'équipe. Réception de travaux .Mise en production.

Commercial, gestion :

Expérience commercial en B to B, réseau de distribution professionnel et industrie.

Mise en place de plan d'action commercial, accompagnement de commerciaux auprès des artisans.

Négociation TG, BFA. Gestion des conflits.

Implantation de magasin mise en place de plan de vente.

Négociation de contrat métal, Prospection, Travail en binôme avec la vendeuse interne. Suivi et analyse du CA.

Mise en place de stock piking, et sous-traitance pour les clients stratégiques.

Création, gestion d'entreprise.

Etablissement du business plan, prospection commercial. Recrutement des salariés et intégration. Gestion du personnel des plannings.

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport, VTT, Course a pied , Parapente , travail du bois meuble. Conception de voiture tonneau Mengel Xertigny.

Association, conseiller municipal