

Richard N. - Né en Juillet 1981
27520 Grand-bourgtheroulde
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2108031049

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

Formations

2001 : Bac Pro à E.S.I.G sur Rouen
BAC PRO. COMMERCE

1999 : BEP
BEP SERVICE OPTION VENTE

Expériences professionnelles

07/2012 - 07/2020 :
Gerant chez Richard's Pizza sur Grand Bourgtheroulde

01/2011 - 06/2012 :
Directeur commercial chez Conform Habitat sur Caen

02/2008 - 12/2010 :
Animateur Commercial chez Huis-clos sur Pont-audemer

09/2003 - 01/2008 :
Responsable des Ventes chez C.v.o (centre De Vehicules D'occasions) sur Roule Petit Quevillyen

09/2001 - 07/2003 :
Vendeur en véhicule d'occasion chez D.l.autos sur Sotteville Les Rouen

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Mettre en oeuvre une stratégie commerciale
Déterminer le potentiel d'un client ou prospect
Techniques de vente
Animer une réunion
Définir les plans d'actions annuels d'une entreprise
Définir une stratégie commerciale
Conseiller un client
Proposer une offre commerciale adaptée
Présenter les caractéristiques d'un modèle Intervenir auprès d'une clientèle de particuliers
Suivre le traitement d'une commande client
Estimer la valeur d'un produit

Présenter une offre commerciale et son financement
Définir les modalités d'une vente avec un client
Établir un contrat de vente
Établir un devis
Négocier un contrat
Déterminer et mettre en place l'organisation de l'exploitation (horaires, accueil du public,...)
Définir une stratégie de communication
Présenter un produit à des clients potentiels
Argumentation commerciale
Superviser une équipe de vente
Suivre un budget
Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Automobiles, les Sports en général, Mode et Décoration et les Voyages.